



WEB-AiM

НАШИ РЕШЕНИЯ В ДЕЙСТВИИ

@ ПОЧЕМУ МЫ ПРОФИ?

Команда на рынке с 2013 года
и за это время мы успели:

Стать золотыми партнерами 1С-Битрикс и Битрикс24, а еще

300+

сделать
интернет-магазинов

100+

внедрить CRM

3,5

года средний LTV
клиента

ТОП 5

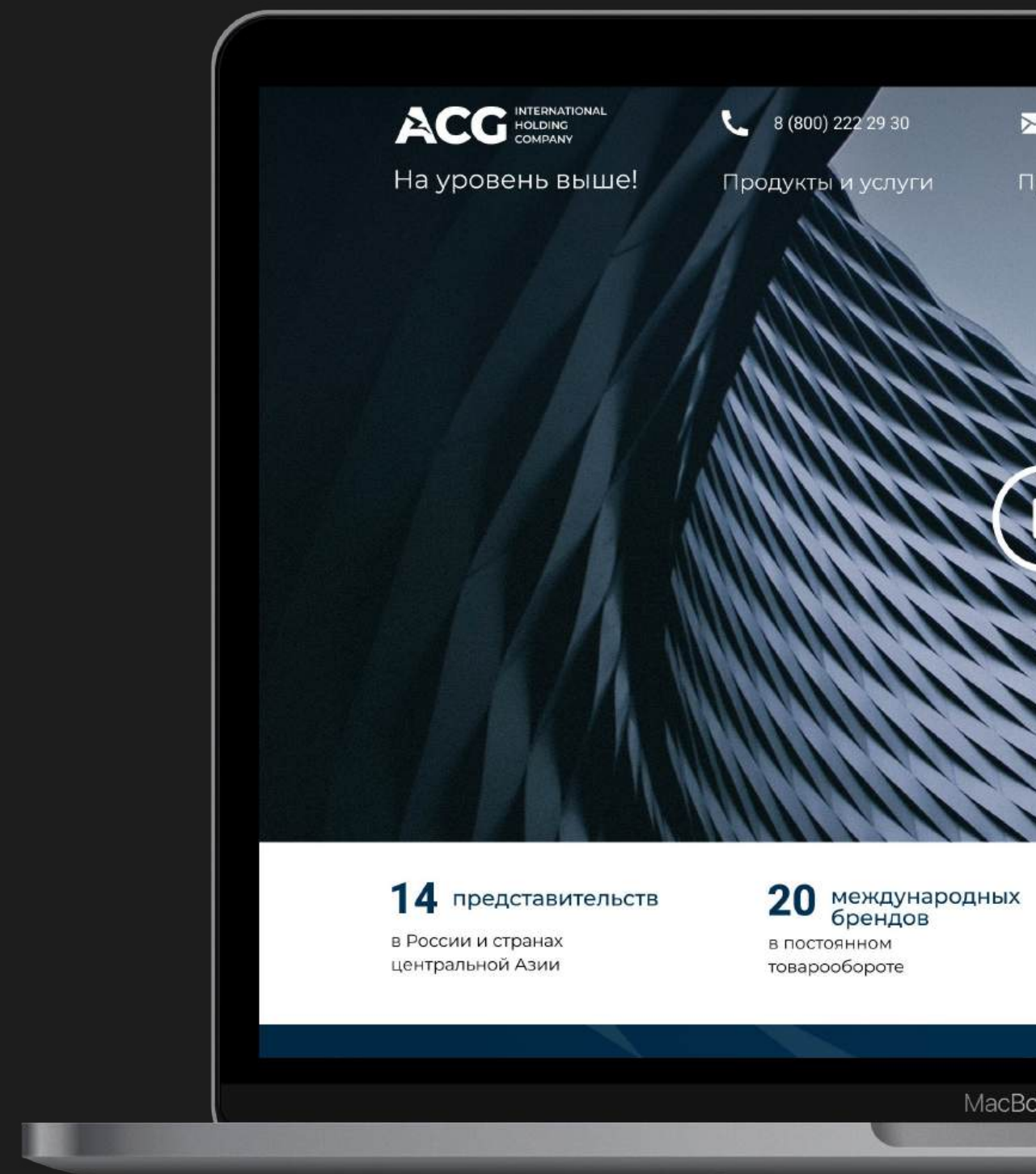
лидеров продаж
по ЮФО

@ НАШИ УСЛУГИ

- Разработка интернет-магазина с индивидуальным дизайном
- Запуск готового интернет-магазина
- Запуск готового корпоративного сайта
- Разработка корпоративного сайта с индивидуальным дизайном
- Создание уникальных кабинетов (b2b, партнерские, для сотрудников)
- Поддержка и развитие сайтов
- Комплексный аудит сайта
- Интеграция с 1С
- Интеграция CRM Битрикс24
- Поддержка и развитие CRM
- Первичная интеграция CRM Битрикс24



НАШИ КЕЙСЫ



НЕСКУЧНЫЕ ФИНАНСЫ

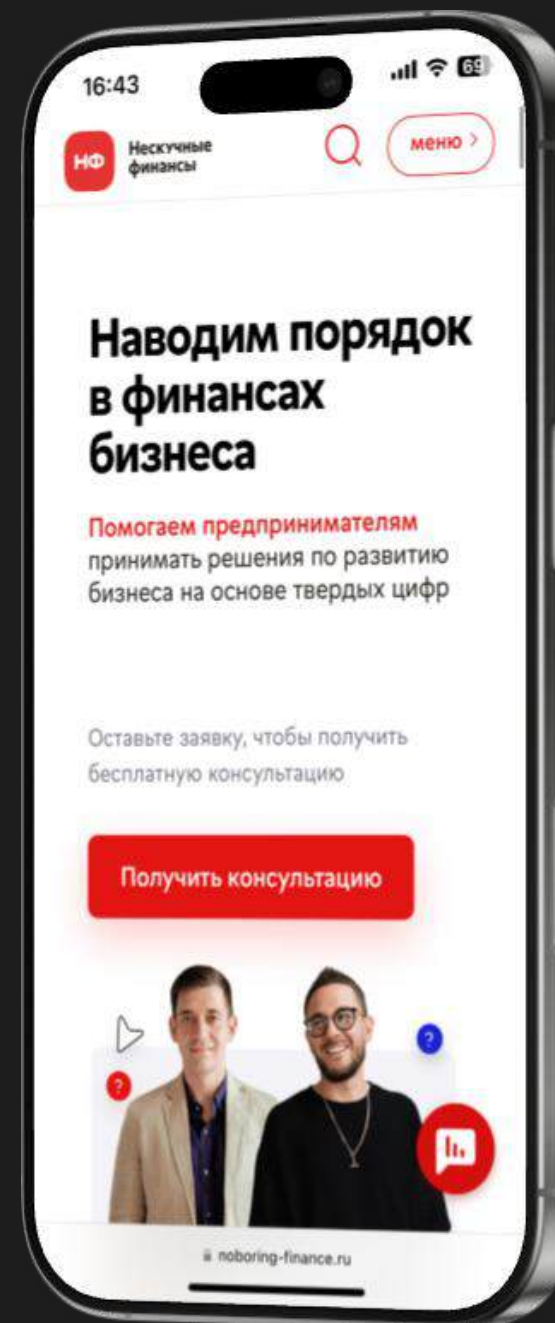
Предоставление финансовых
консалтинговых услуг

Задачи проекта

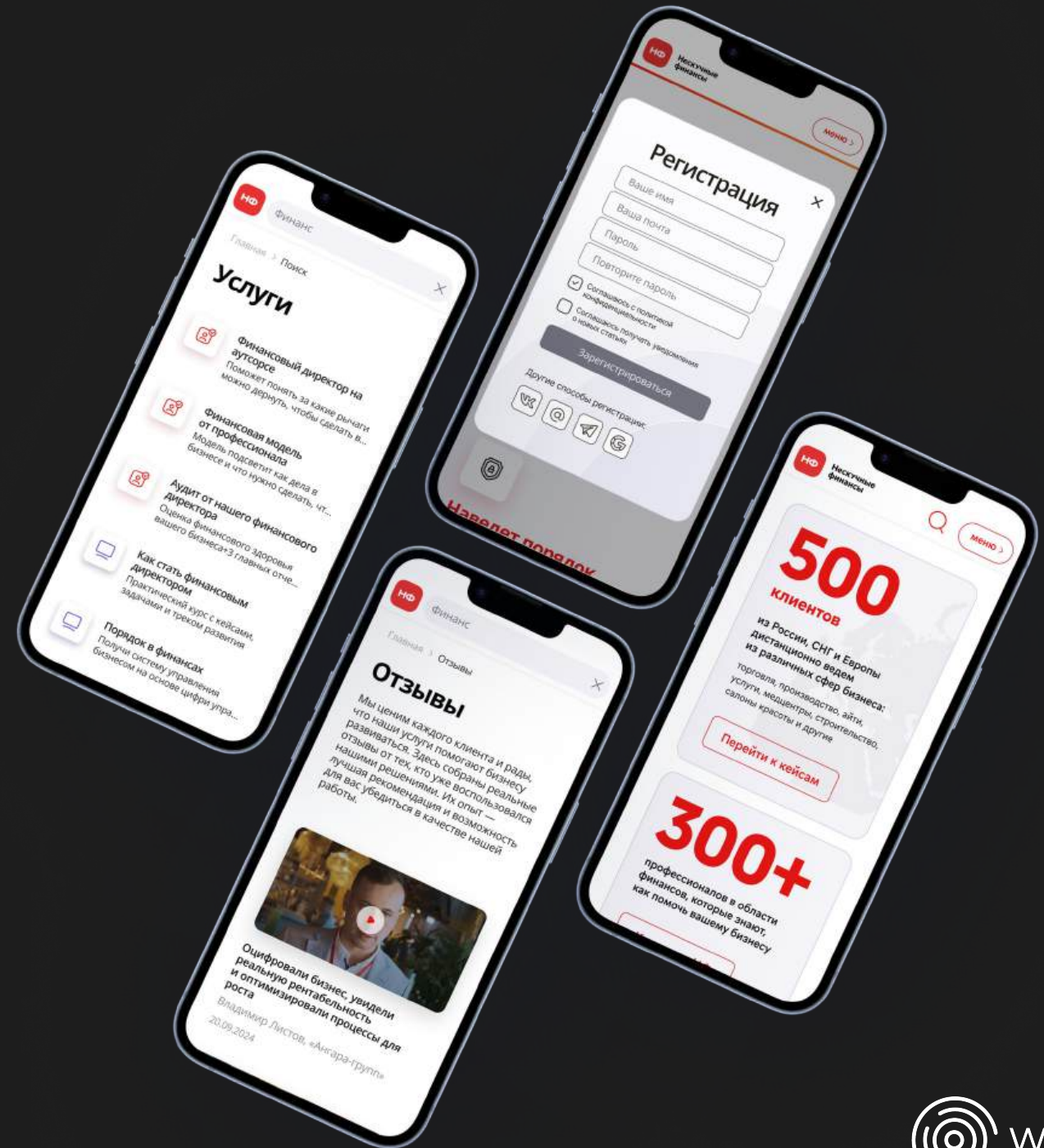
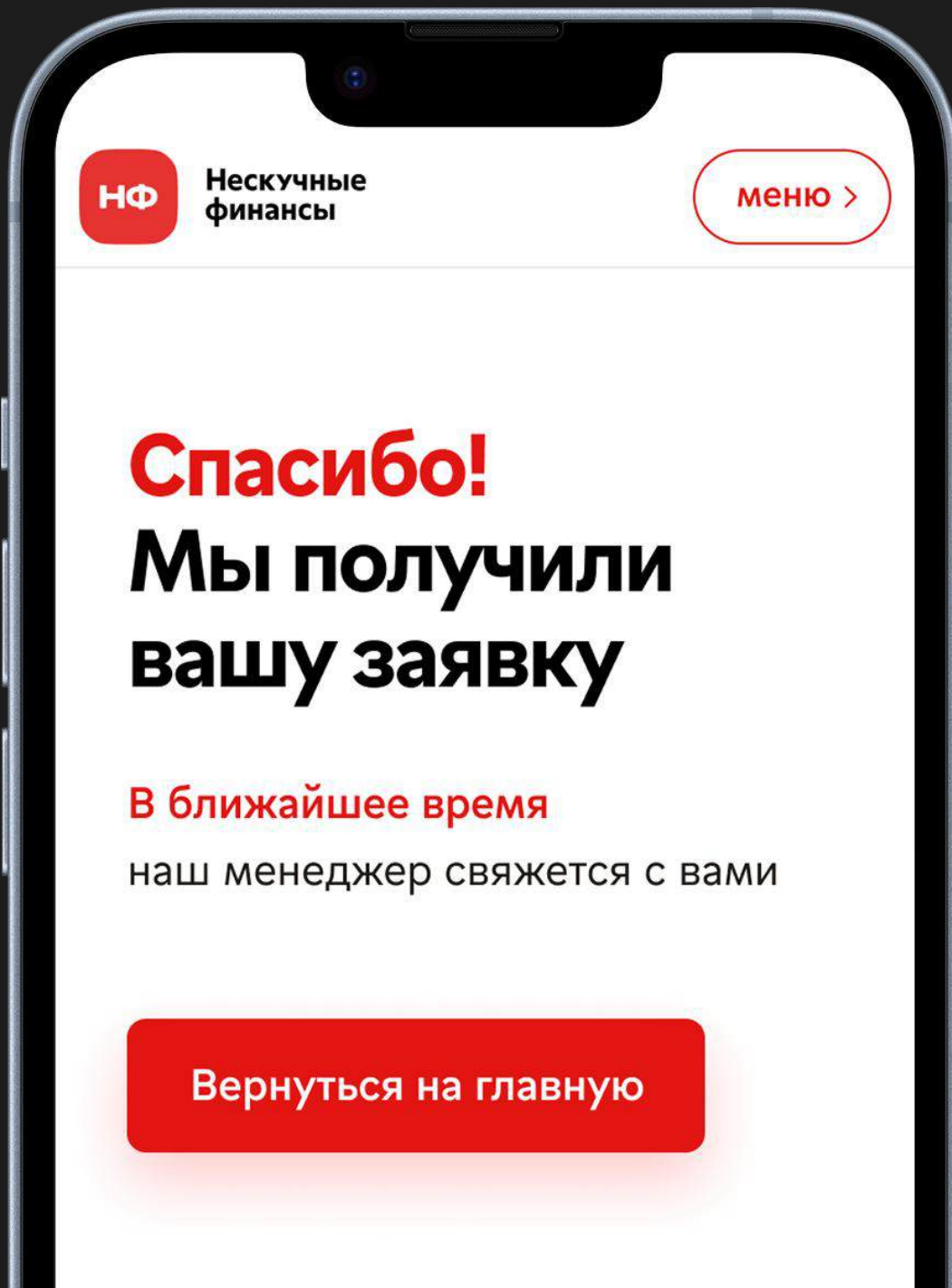
- Объединить разрозненные сайты на единой платформе
- Сделать полноценную интеграцию с CRM
- Провести технический аудит нового дизайна
- Повысить конверсию из посещения в обращение
- Увеличить стабильность и защиту сайтов

Решения

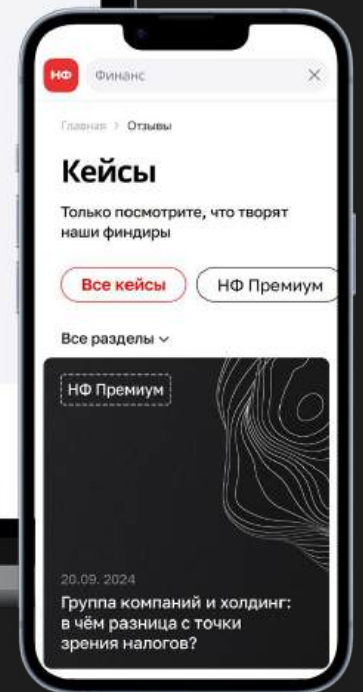
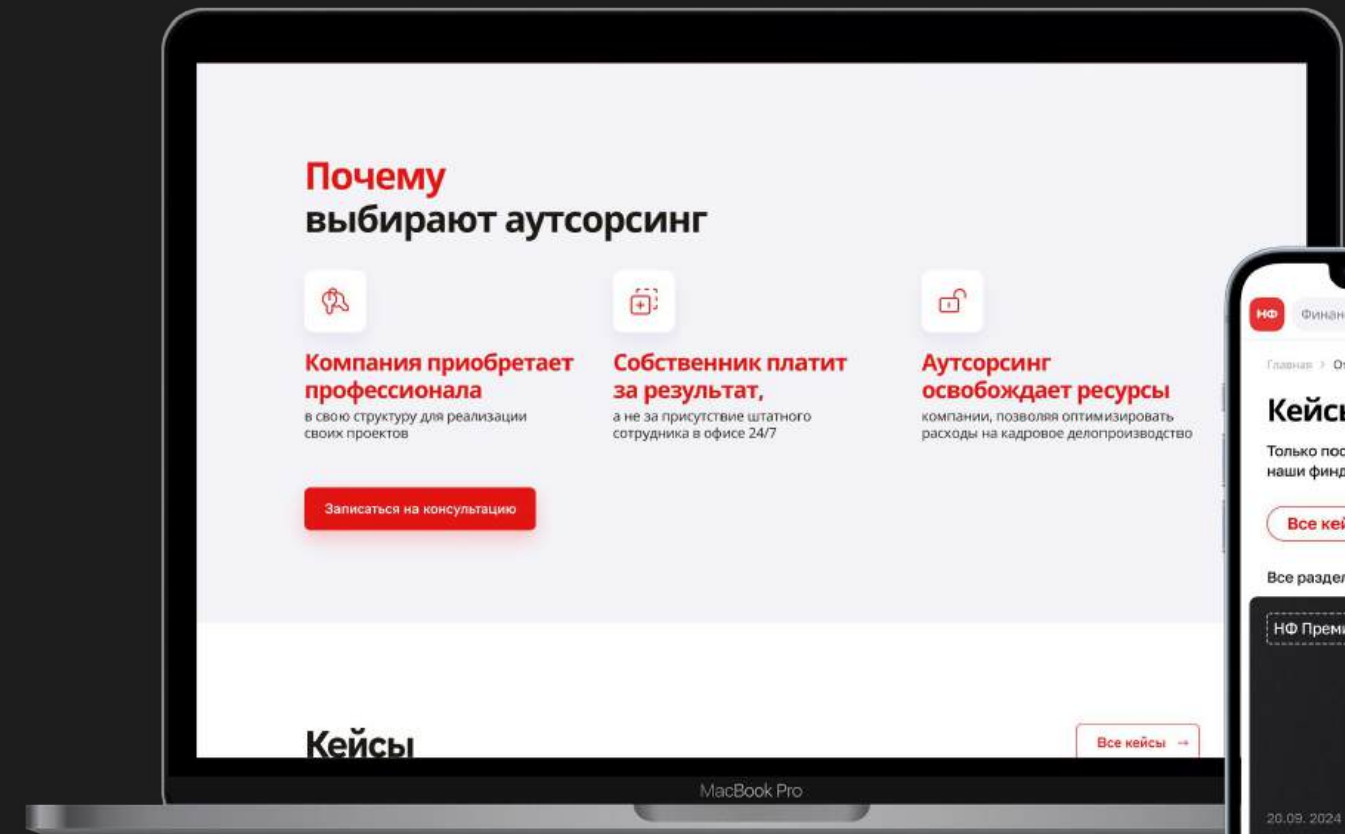
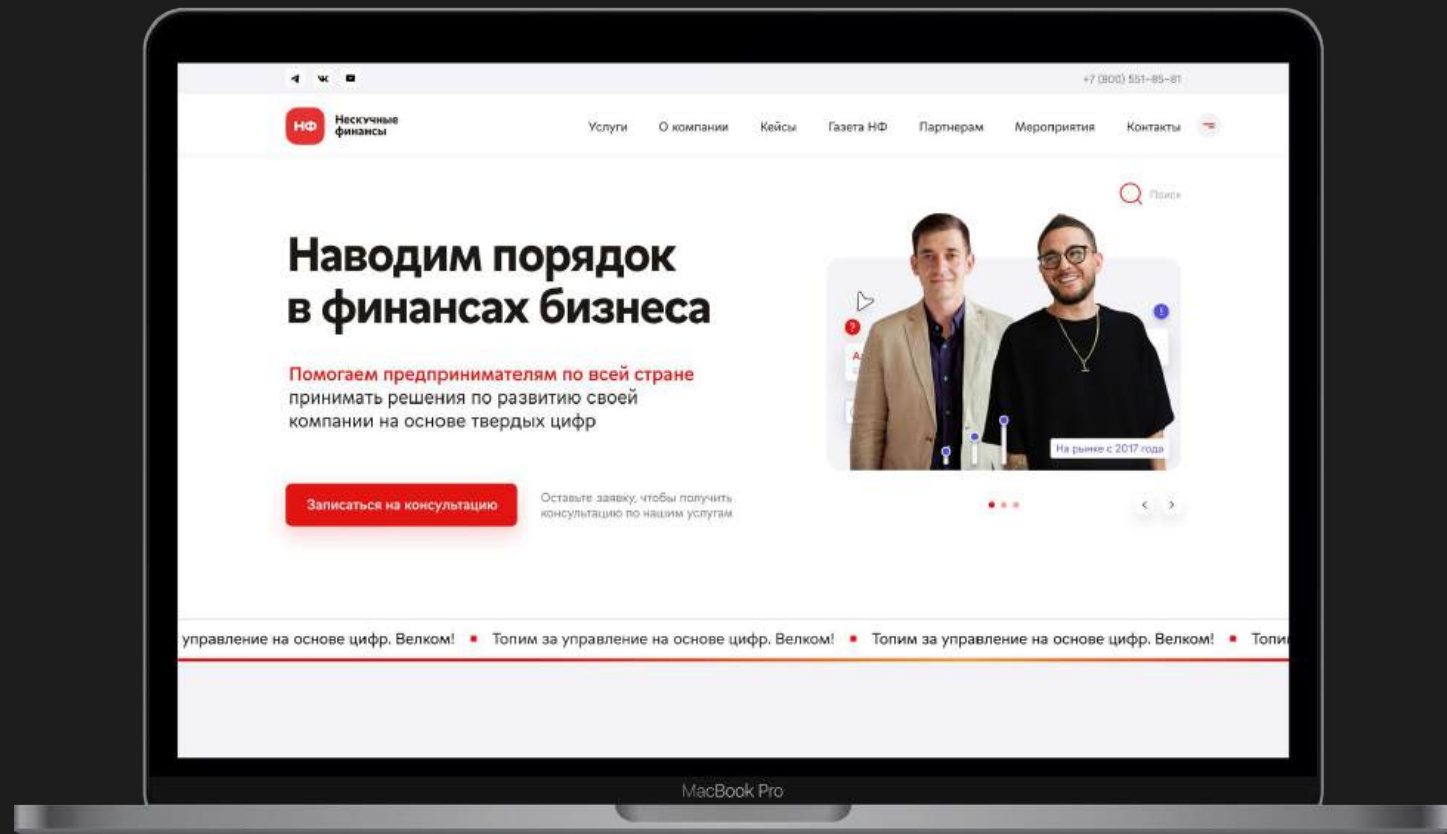
- Настроили хостинг с поддержкой
- Упростили администрирование
- 10-ти кратное ускорение работы сайта
- Рост конверсий на 55% за первый месяц



НЕСКУЧНЫЕ ФИНАНСЫ



НЕСКУЧНЫЕ ФИНАНСЫ



ЛЕМАКС

Крупнейший производитель отопительного оборудования на юге России

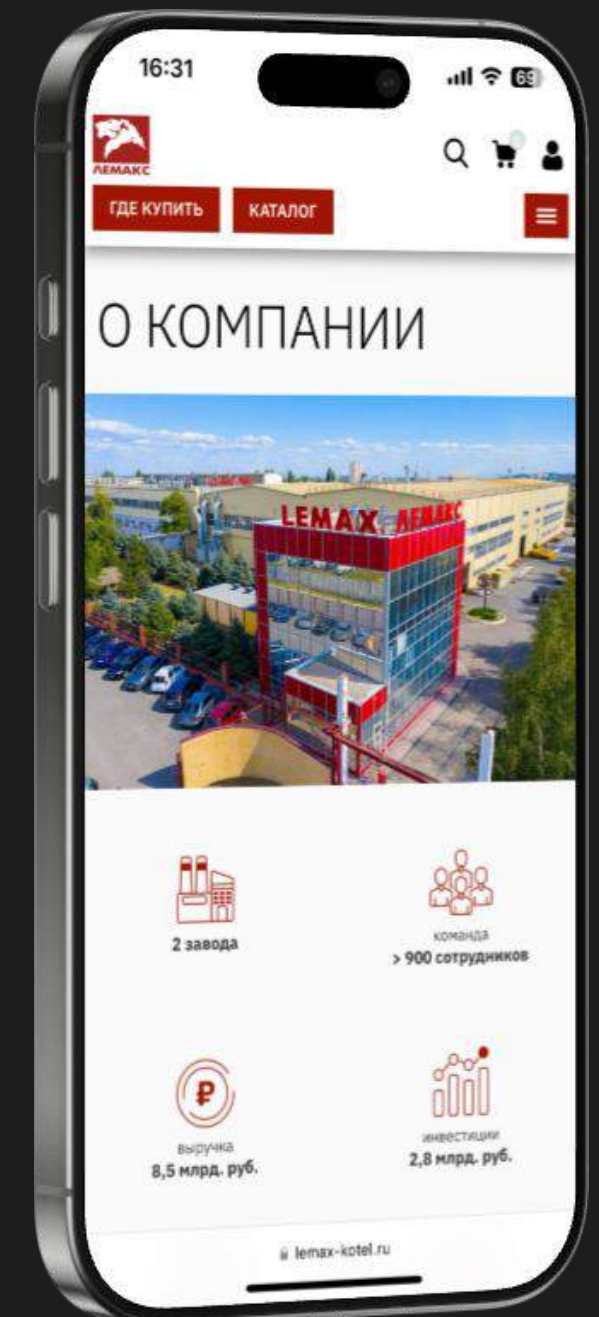


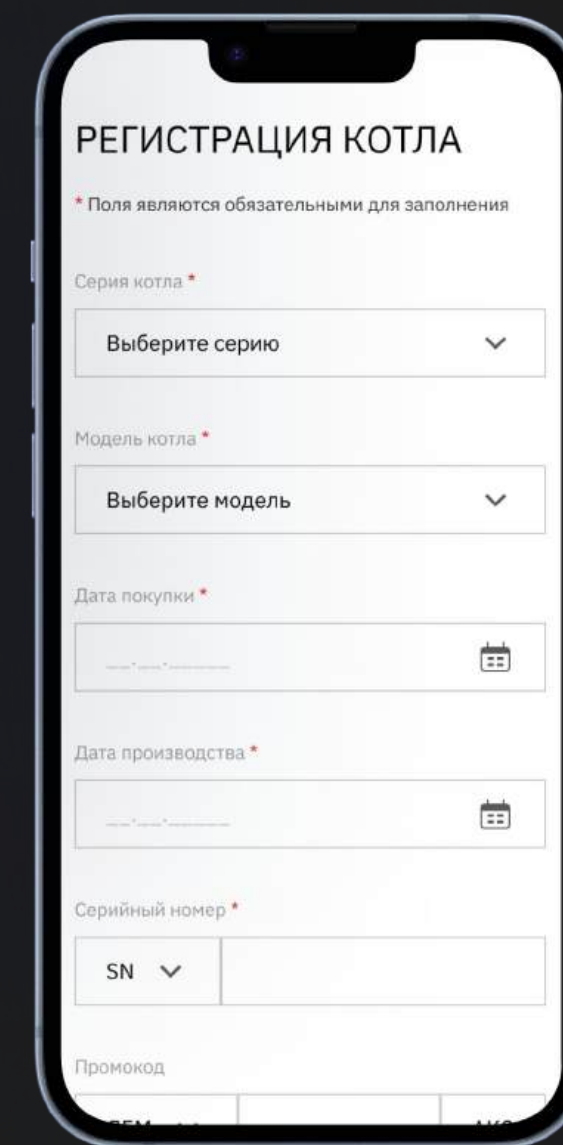
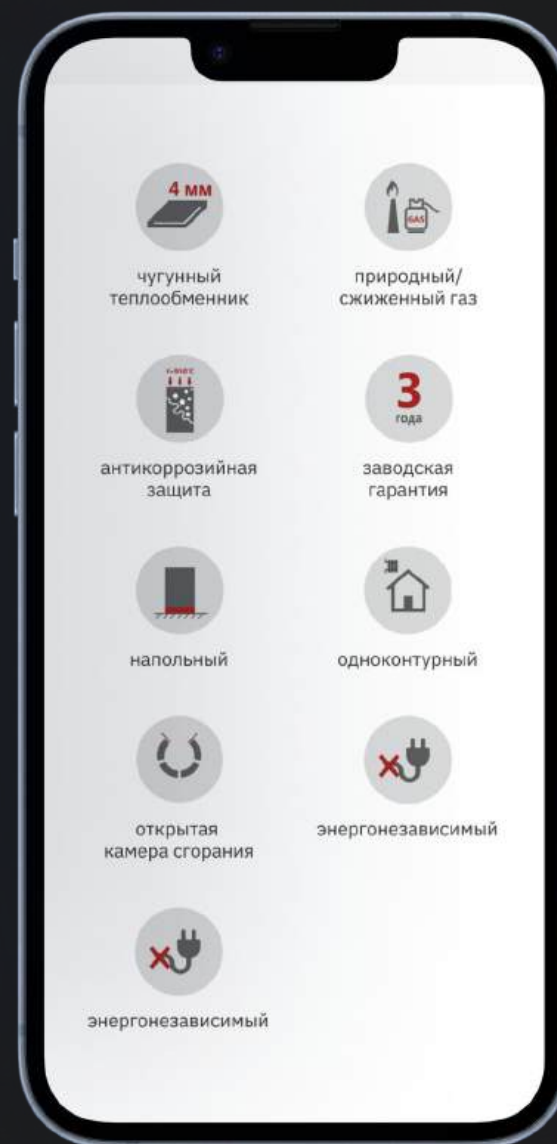
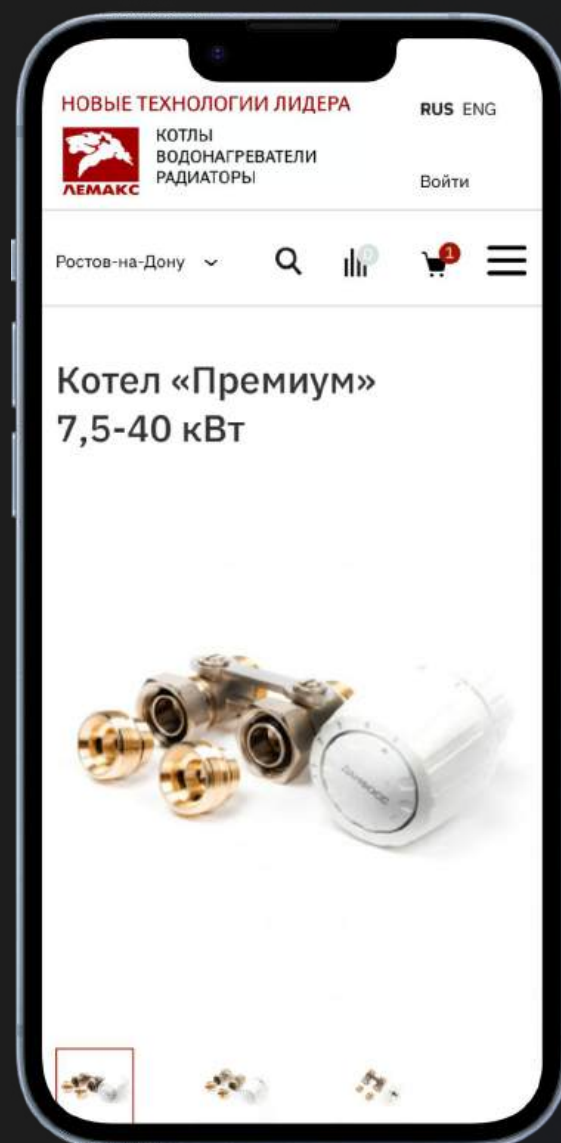
Задачи проекта

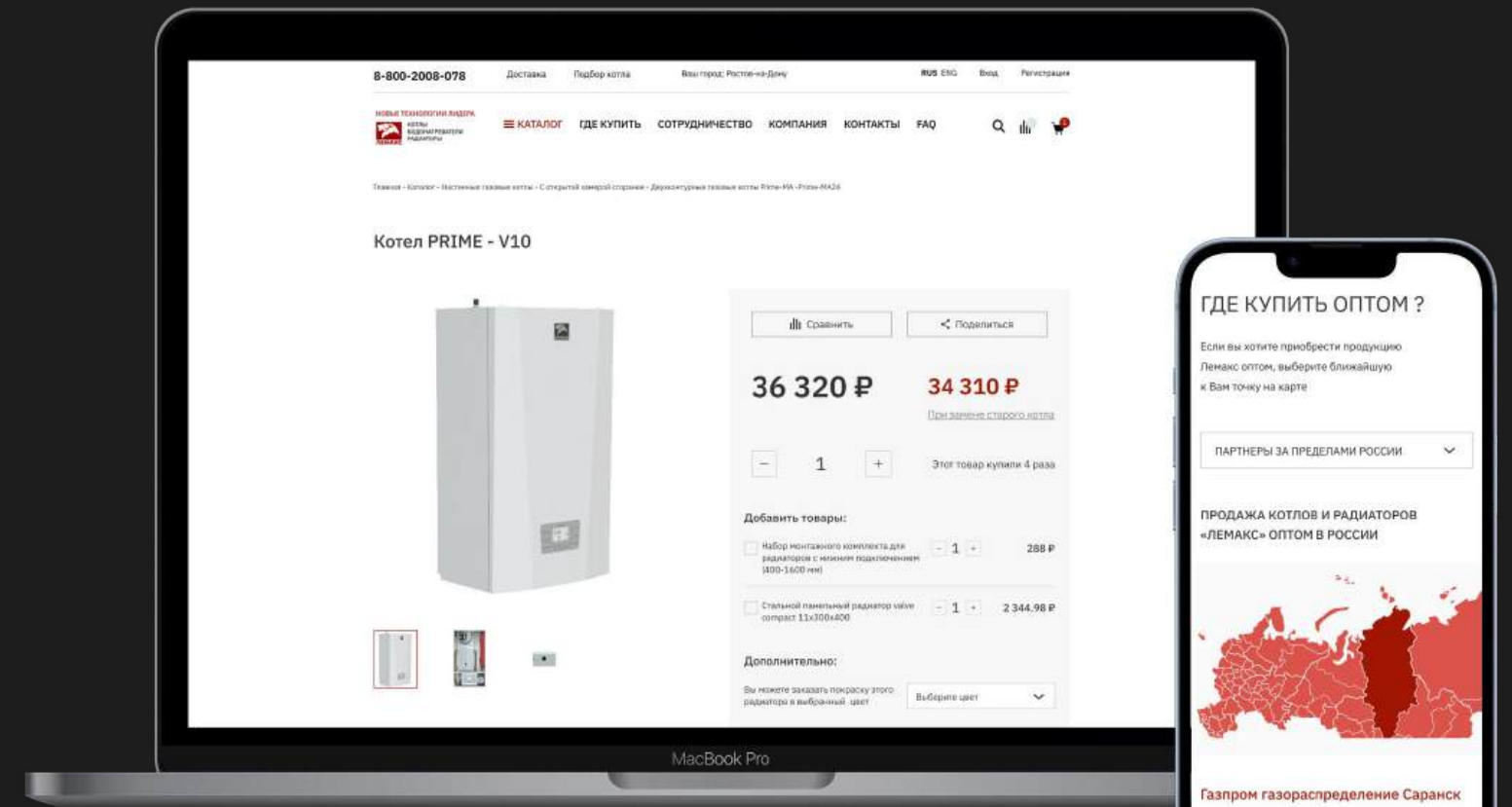
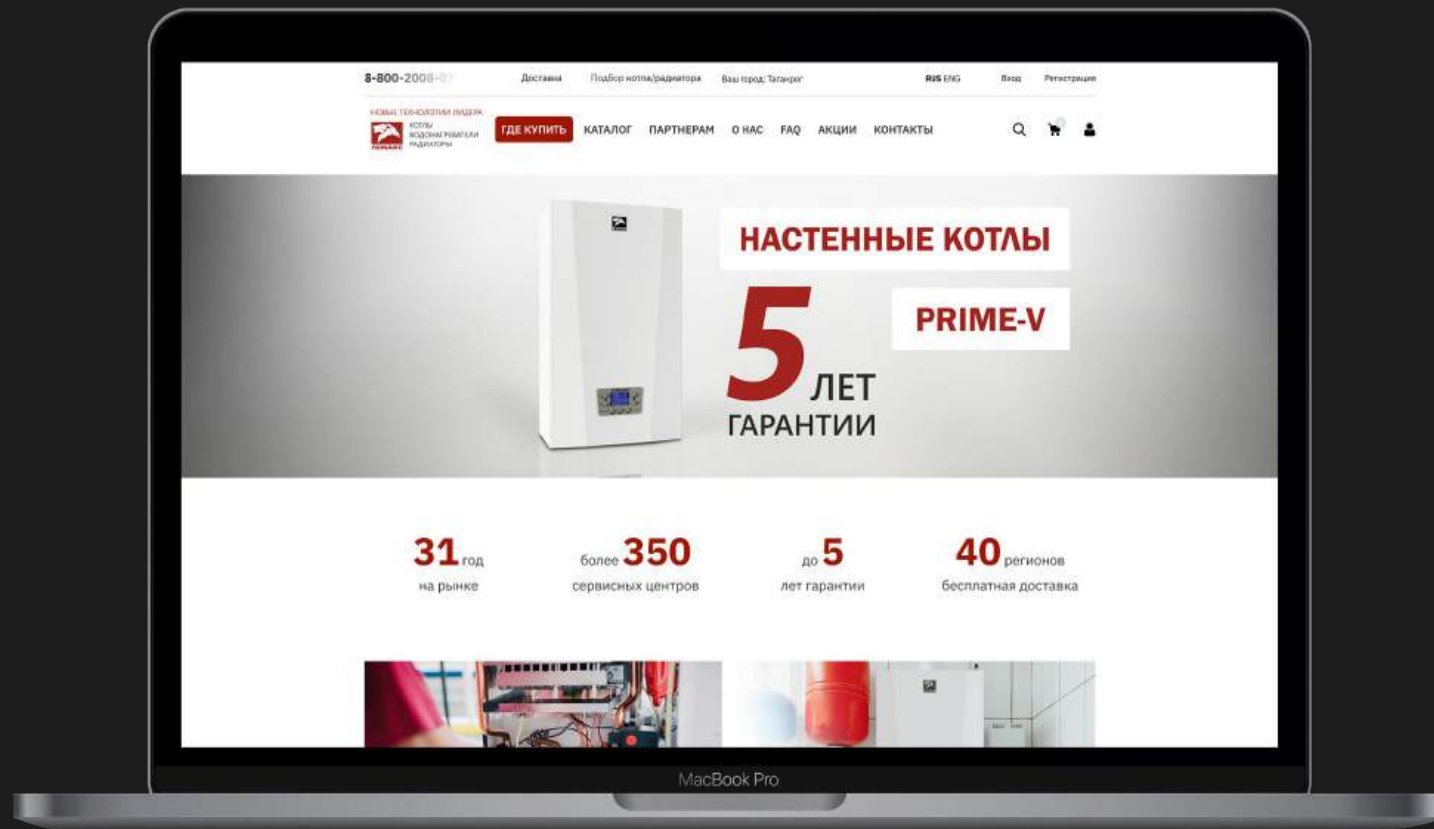
- Интернет-магазин с многоуровневым каталогом и кастомными карточками товаров
- ЛК для 5 типов пользователей (розница, опт, монтажники, продавцы, сервис)
- Автоматизация документооборота
- Адаптивный дизайн + SEO и UX-оптимизация

Решения

- Полный редизайн сайта с фирстилем и мобильными версиями
- Обучающий портал с записями семинаров
- Файловый сервер с автозагрузкой сертификатов
- Интеграция с 1С/CRM (остатки, документы)
- Чекаут с автозаполнением (конверсия +3.5x)







ZIPKIDS

Производство и продажа функциональной детской одежды из современных материалов

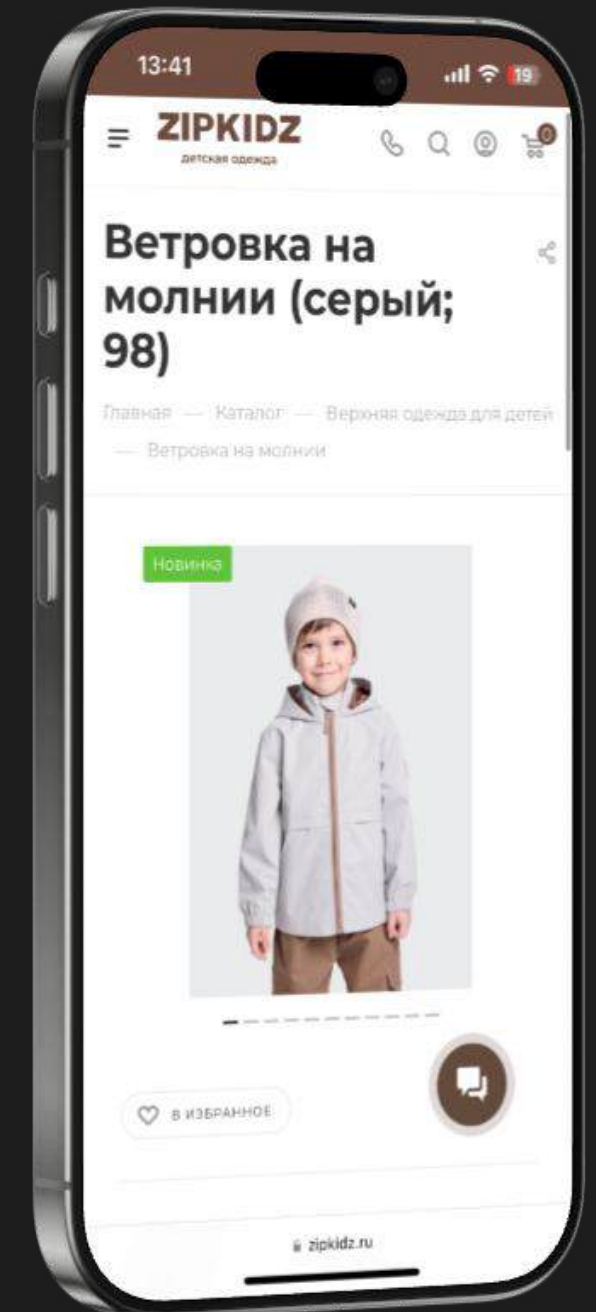
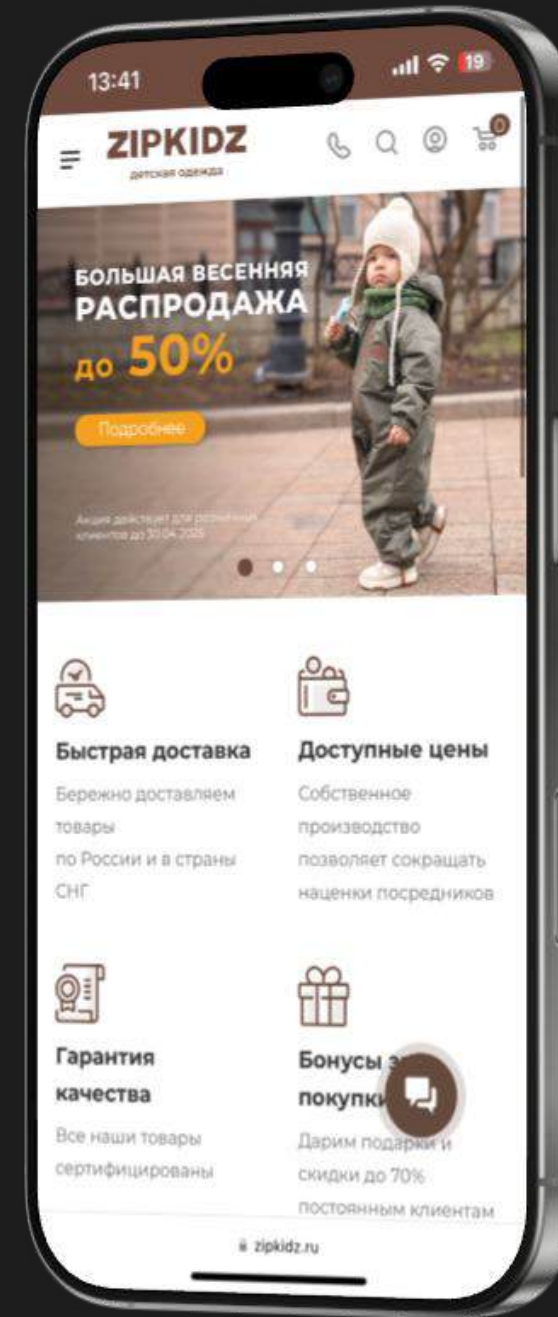


Задачи проекта

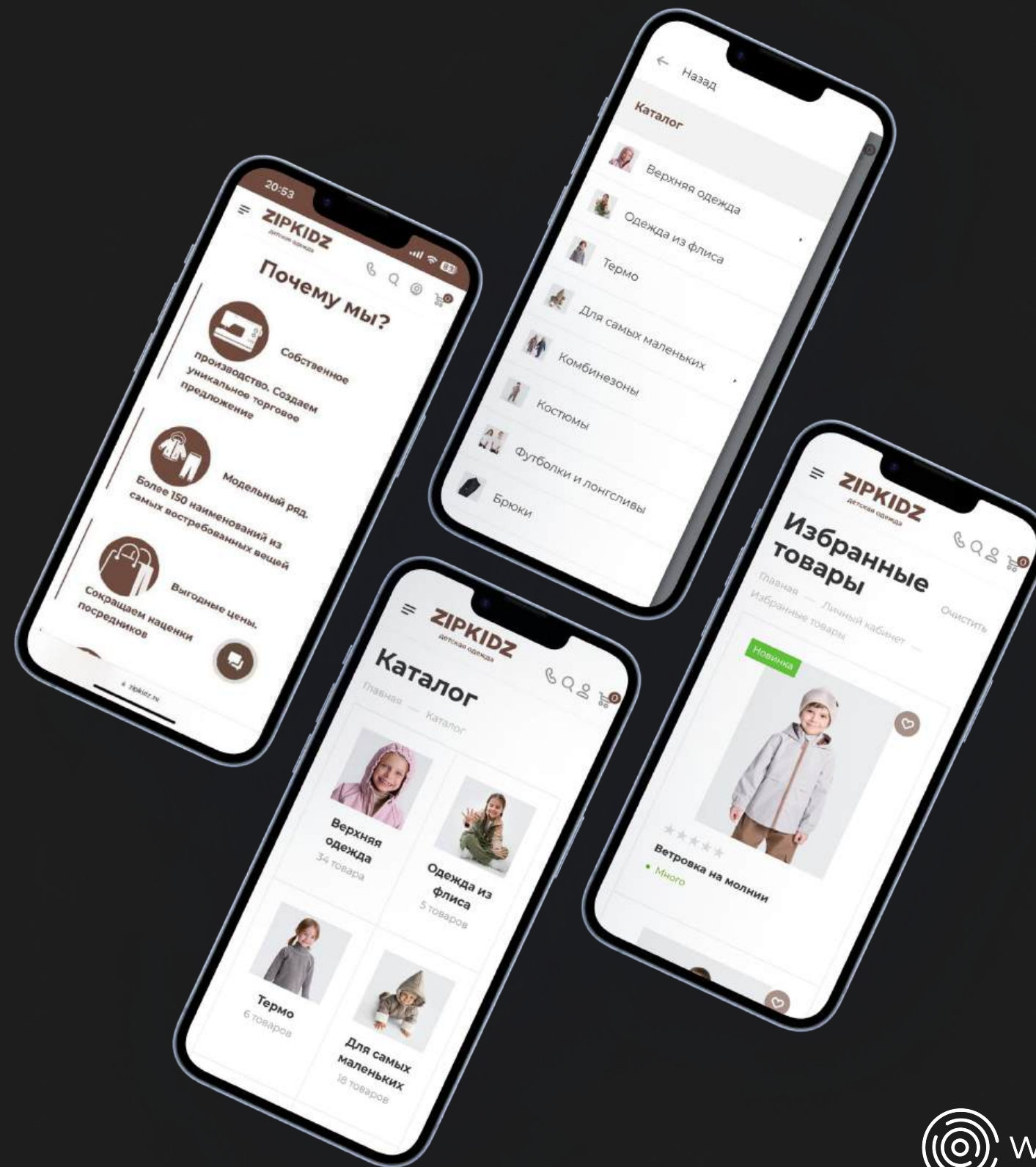
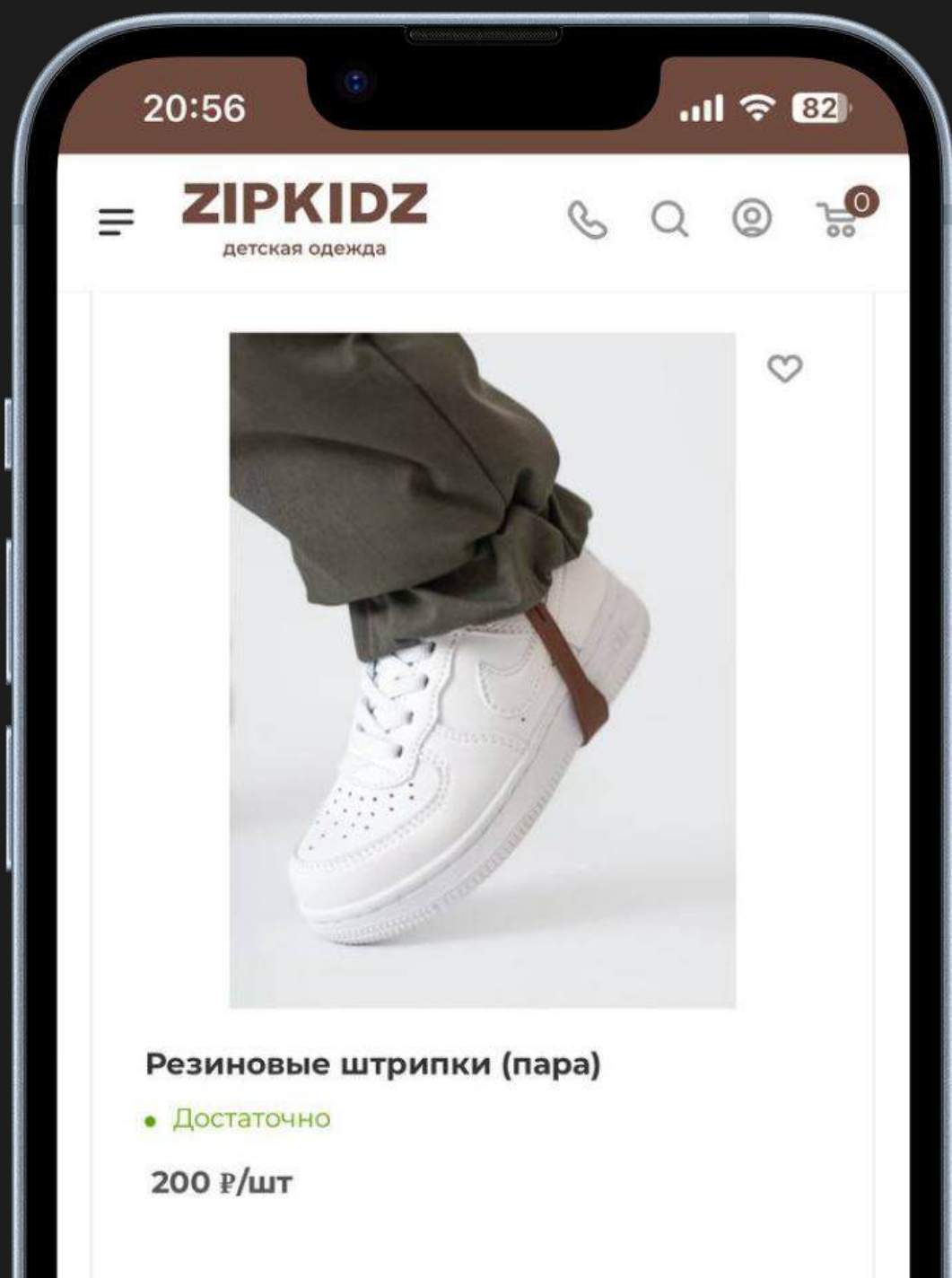
- Сайт постоянно тормозил и периодически падал
- Внутренние специалисты не справлялись
- Подрядчик не решал проблему кардинально
- Накопился огромный неразобраный бэклог задач
- Критичные доработки годами откладывались

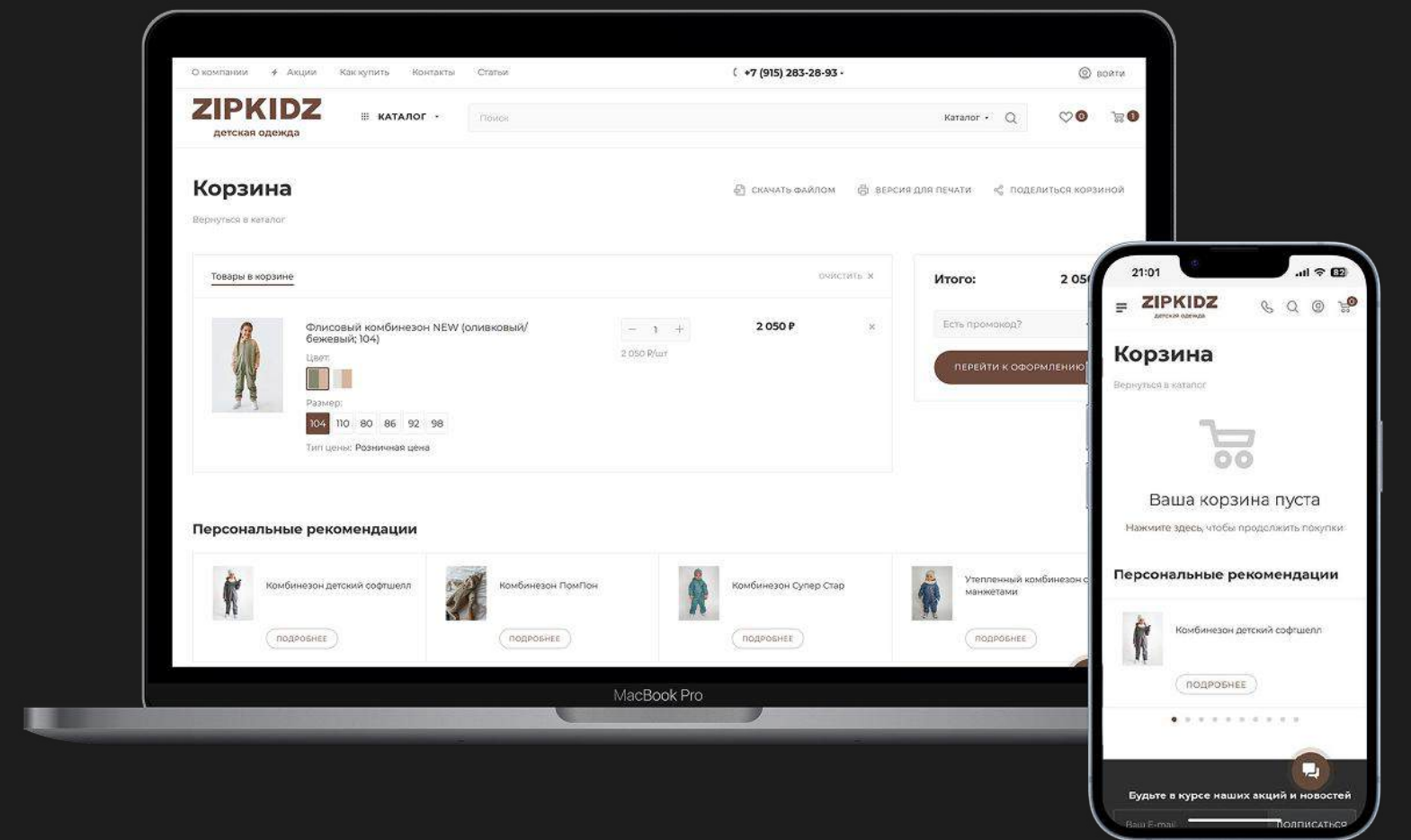
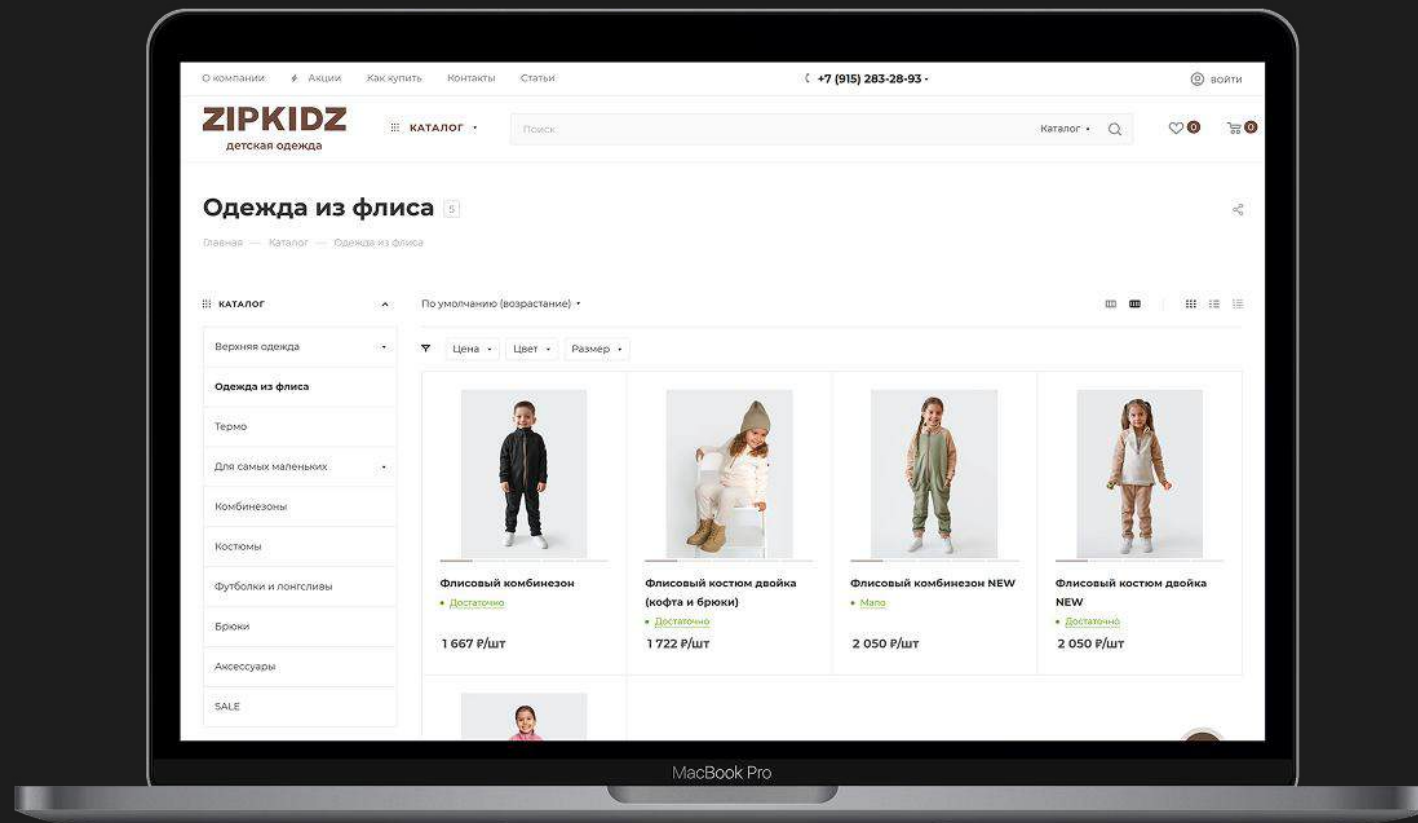
Решения

- Устранили зависания и ускорили сайт
- Настроили постоянную поддержку и мониторинг
- Разобрали накопившиеся задачи и внедрили улучшения
- Добавляли новый функционал под нужды бизнеса



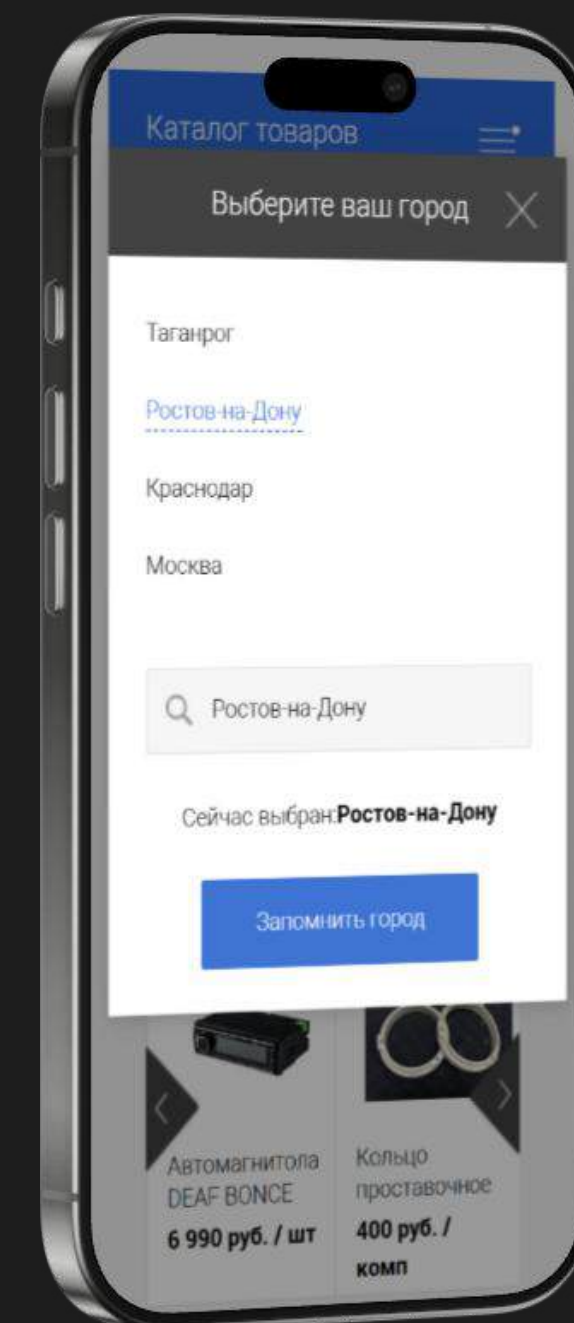
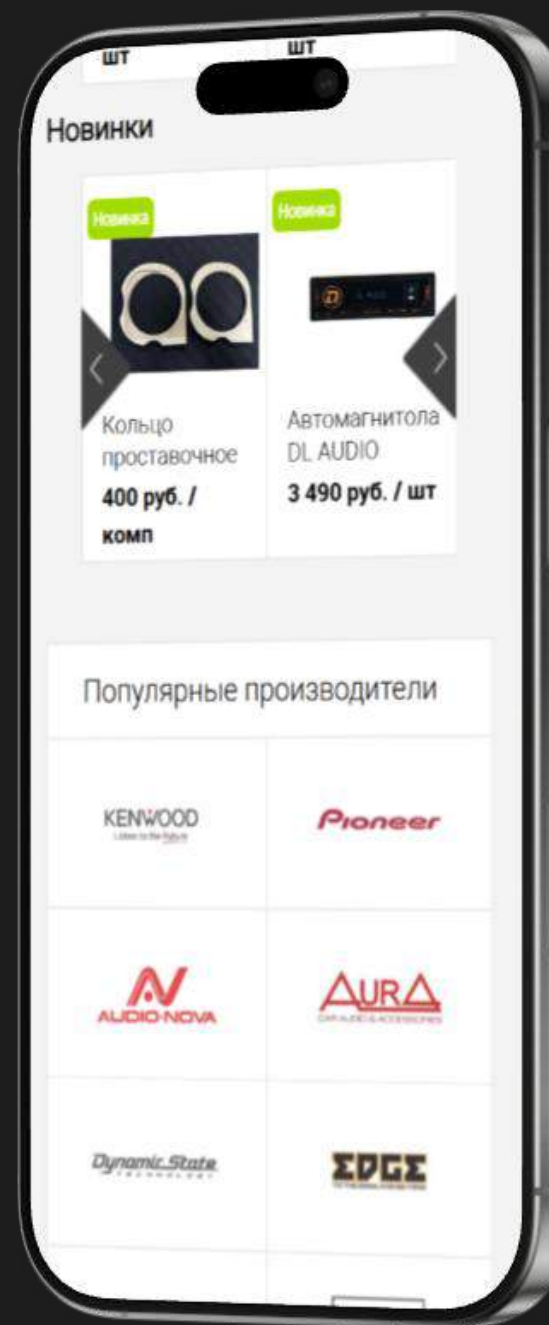
ZIPKIDS





CARAUDIOCENTER

Официальный дилер автозвука
и шумоизоляции



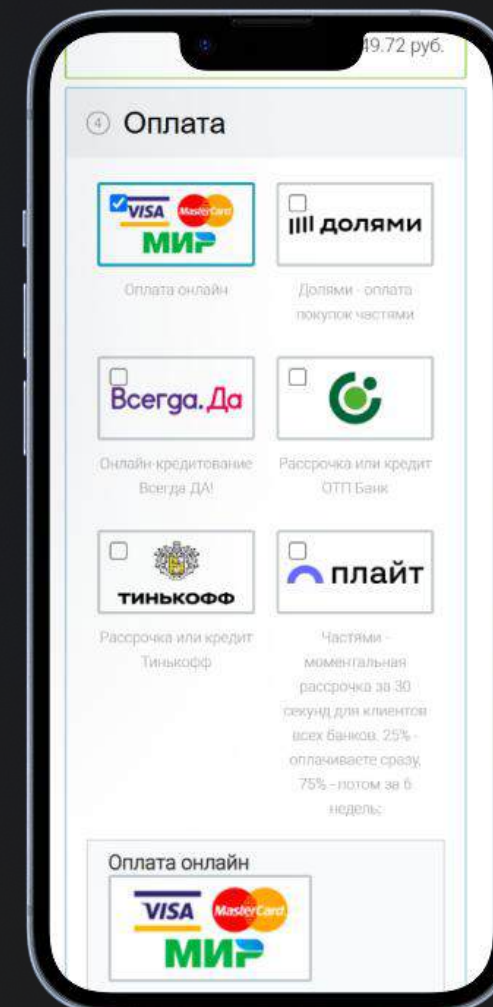
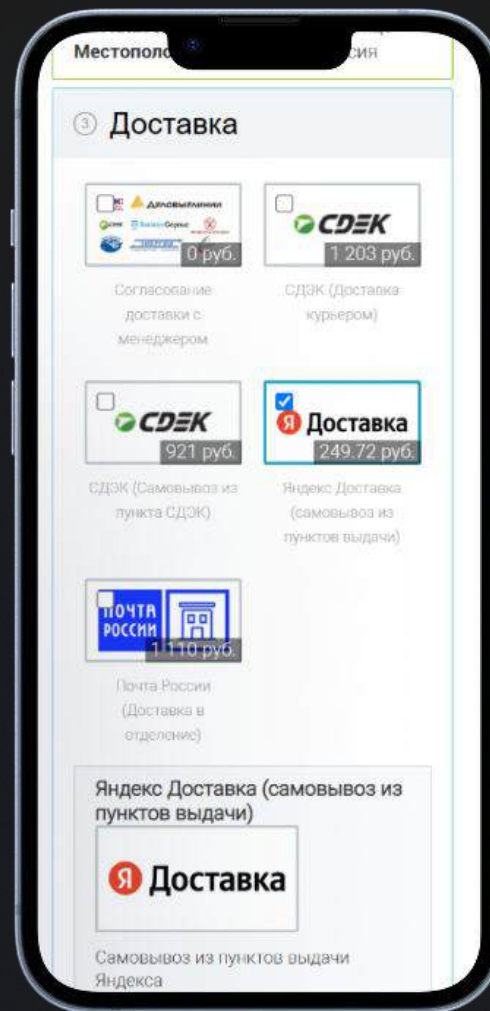
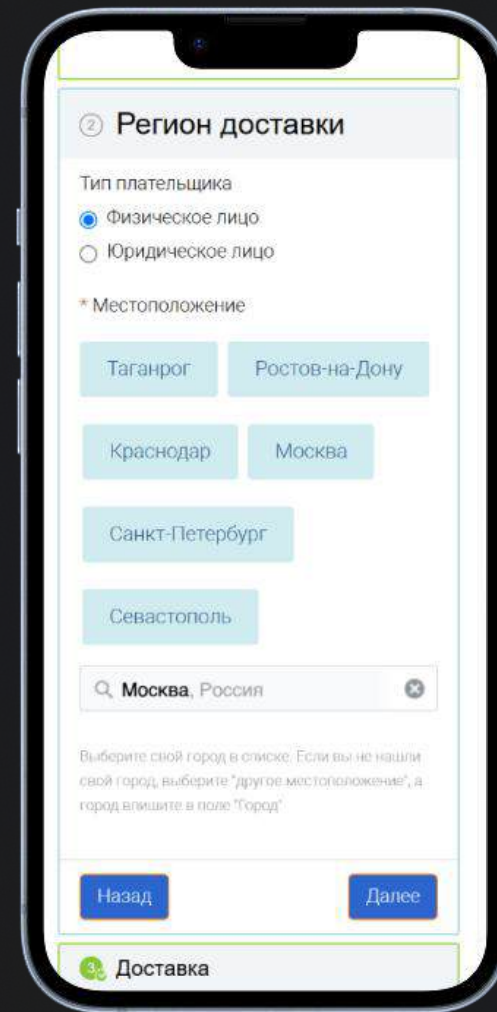
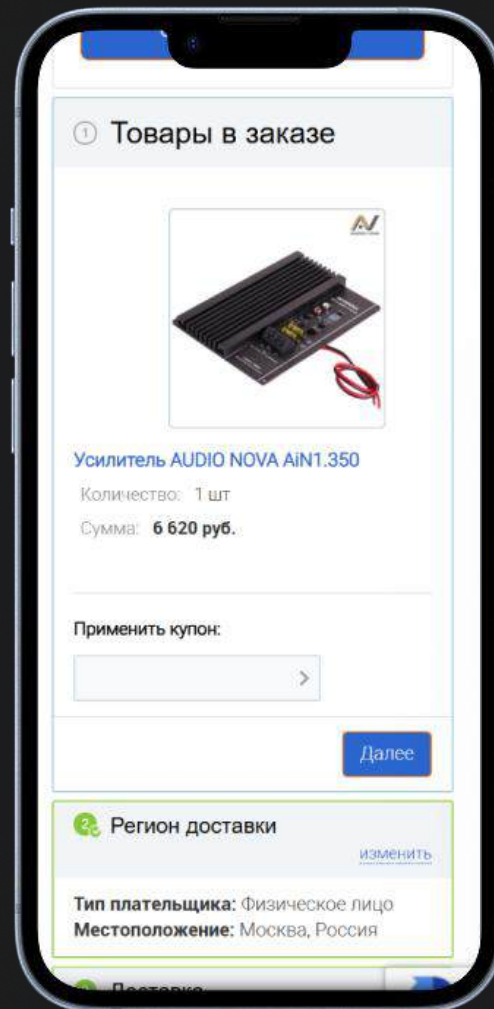
Задачи проекта

- Выстраивание roadmap итерационного развития
- Автоматизация рутинных бизнес-процессов
- Быстрый запуск магазина с ограниченным бюджетом

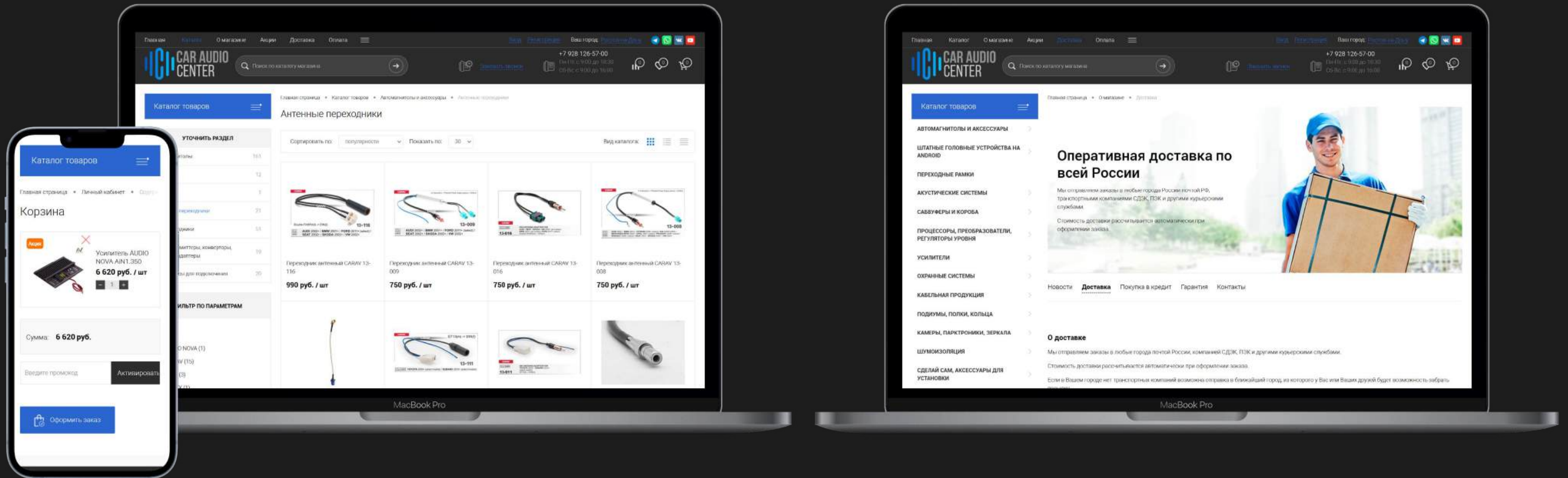
Решения

- Настроили двустороннюю интеграцию с 1С УТ
- Запустили магазин на готовом решении с индивидуальным дизайном
- Добавили автоматический расчёт доставки
- Подключили эквайринг и кредитные системы
- В течении 6 лет поддерживаем и развиваем проект клиента

CARAUDIOCENTER



CARAUDIOCENTER



POLUS+

Оптово-розничный поставщик аккумуляторных батарей

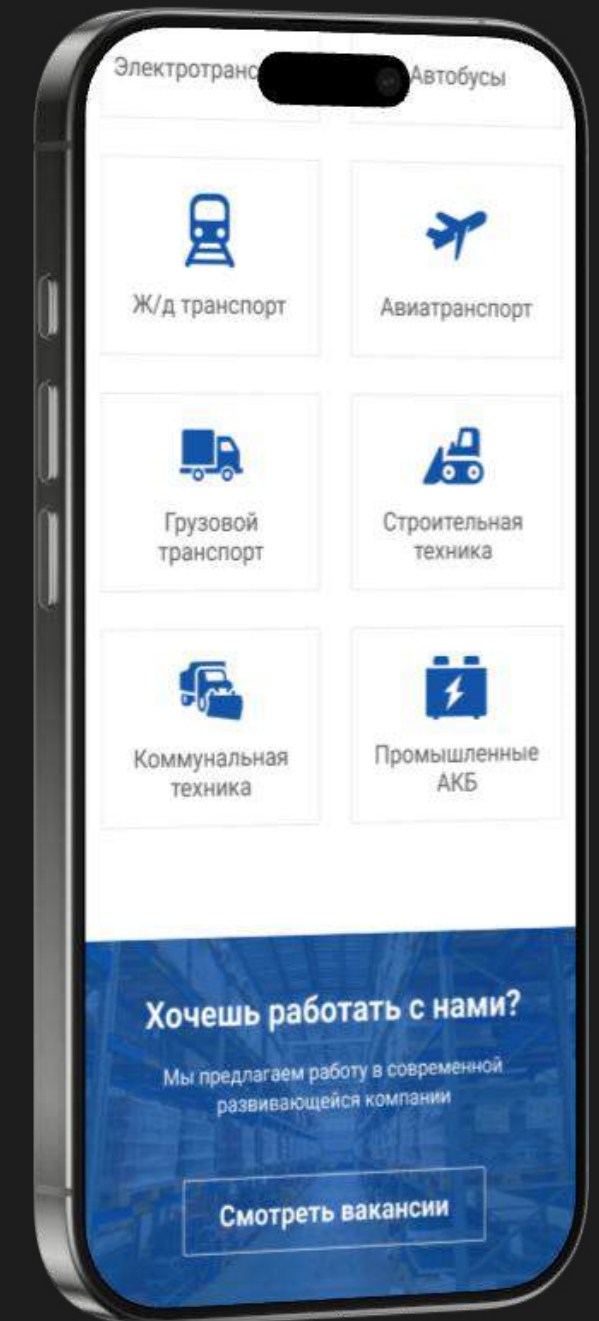
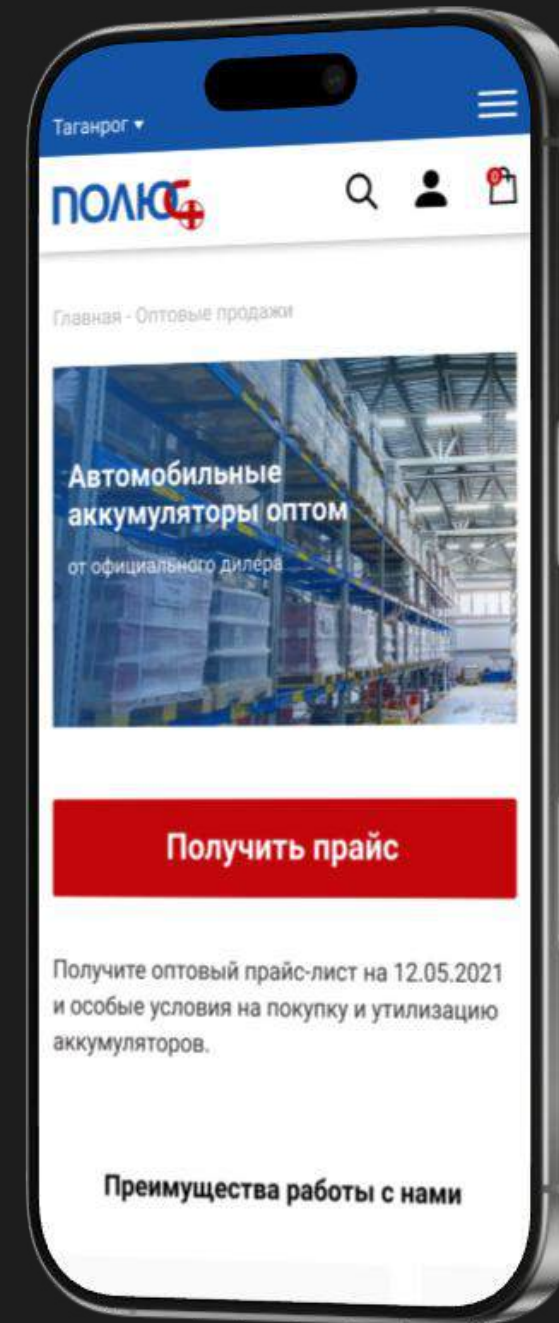


Задачи проекта

- Разработали B2B-сайт с уникальной системой закупок
- Оцифровать процессы обработки заказов с нетиповой логикой
- Оптимизировали процессы через автоматизацию рутины

Решения

- Полностью переработали сайт клиента
- Оцифровали процесс утилизации
- Создали B2B интерфейсы под бизнес-логики клиента
- Упростили заказ и учли потребности оптовых покупателей
- Автоматизировали передачу цен (1С → сайт → CRM)
- Ускорили обработку заказов и уменьшили ошибки
- Настроили интеграцию CRM с сайтом и 1С УТ



О компании POLUSPLUS

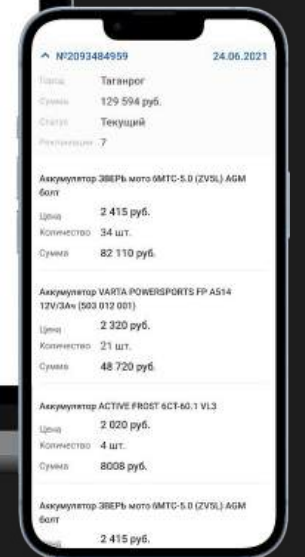
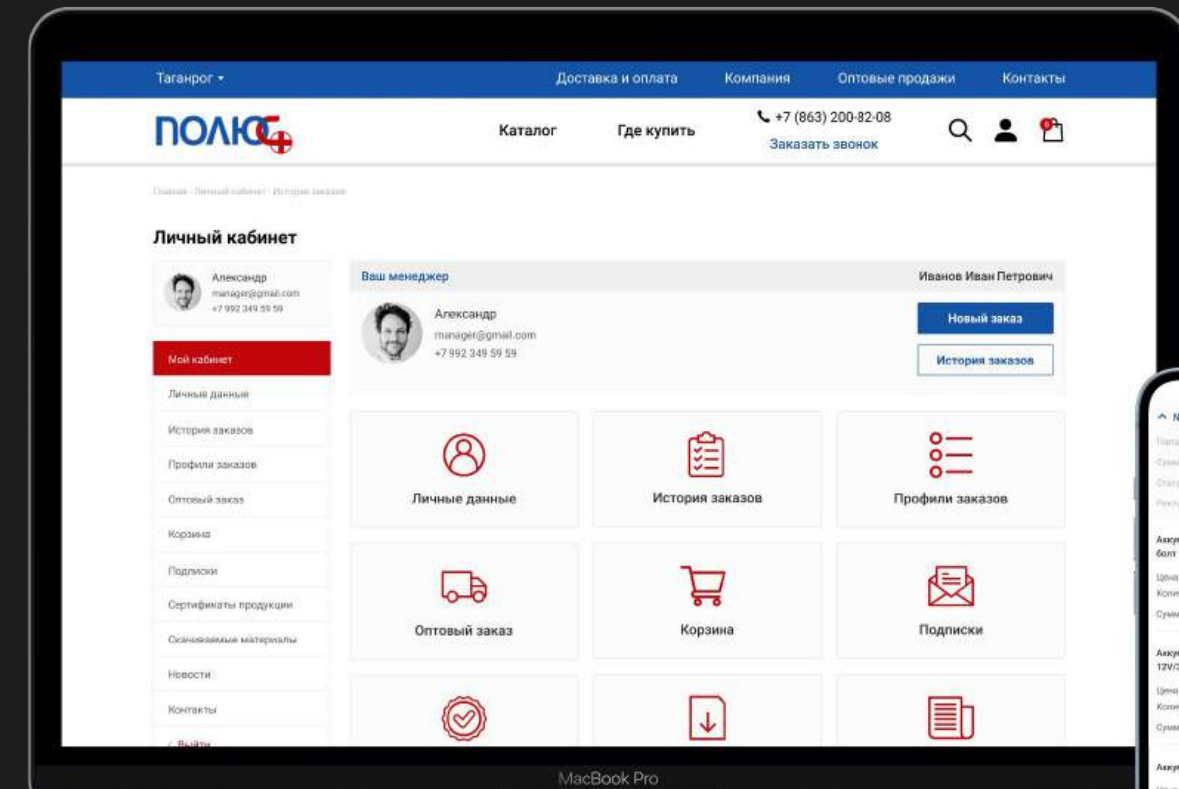
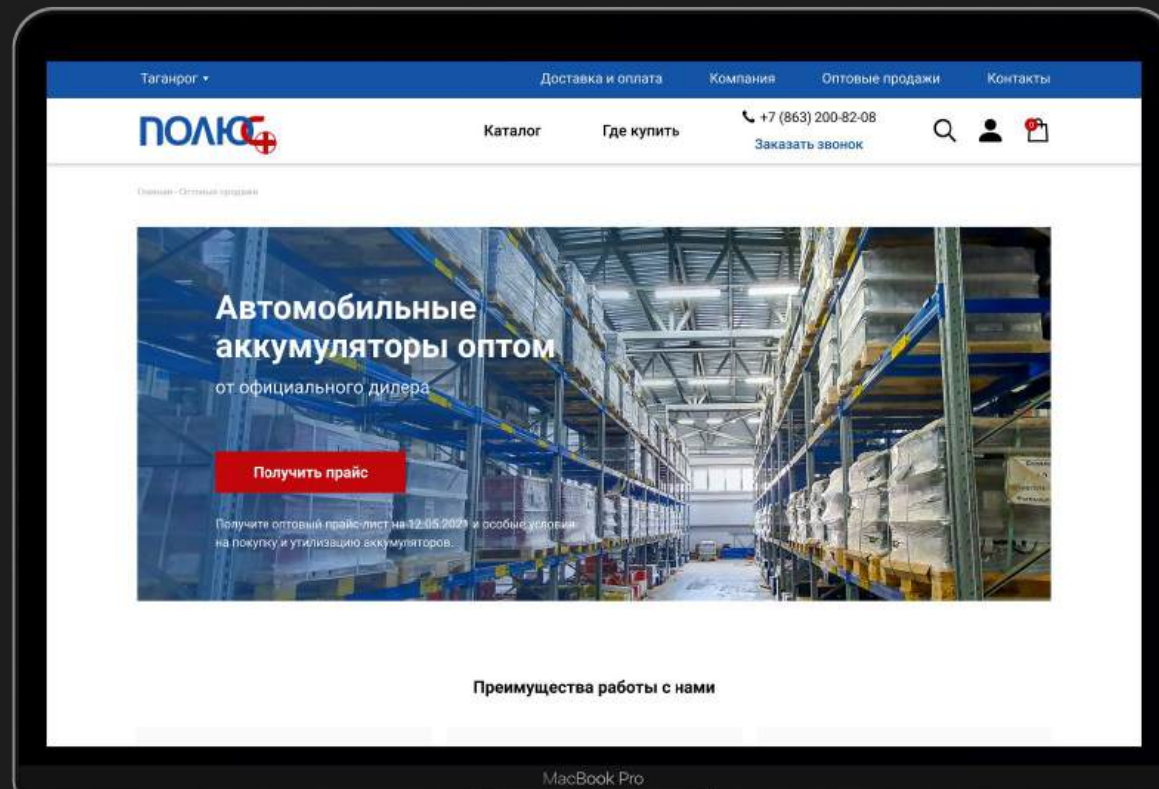


Компания ООО «Полюс+». Ведущий оптовый поставщик современных и высококачественных автомобильных аккумуляторных батарей от мировых производителей на все виды транспорта.

Мы – федеральный представитель
Являясь официальным представителем крупнейших мировых производителей аккумуляторов на



POLUS+



CONCEPT/INFINITY

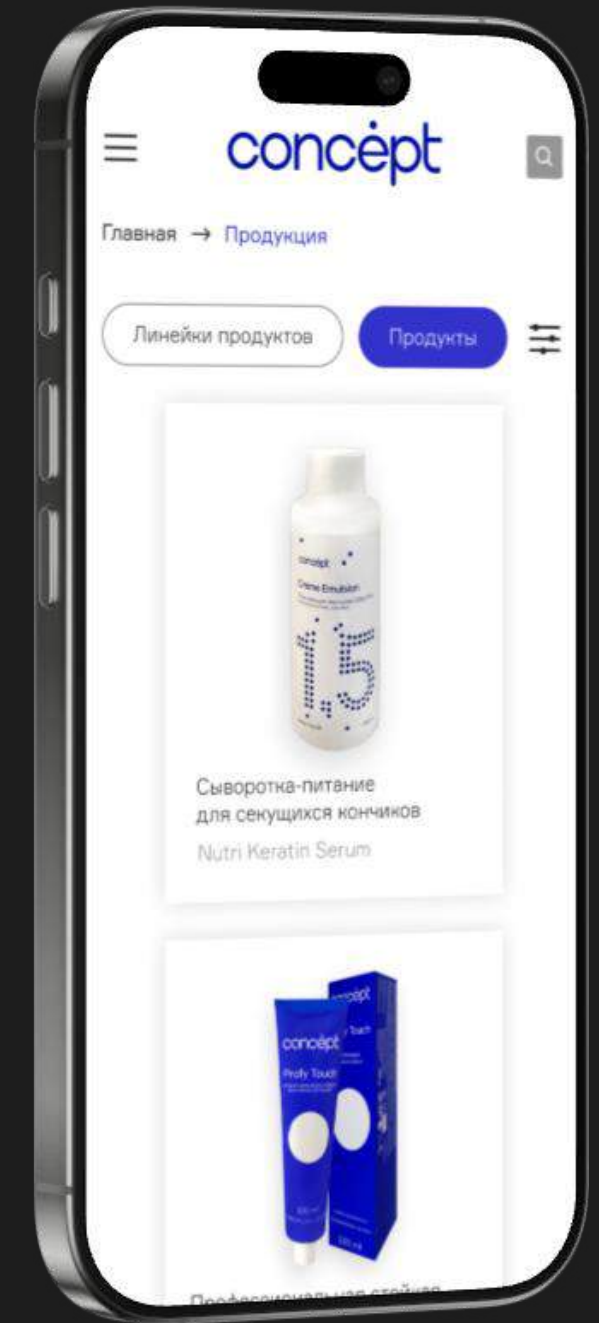
Бренд средств профессиональной косметики для волос

Задачи проекта

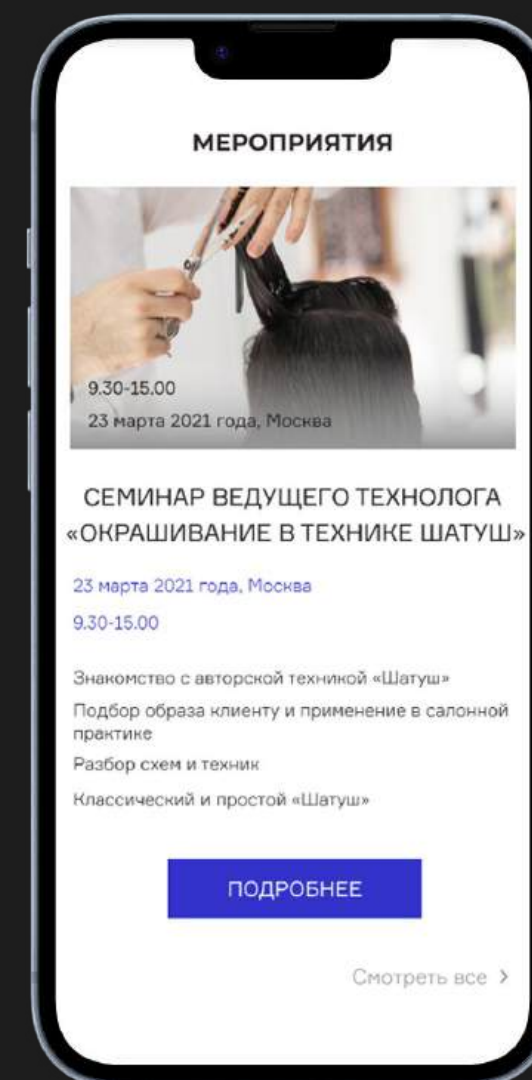
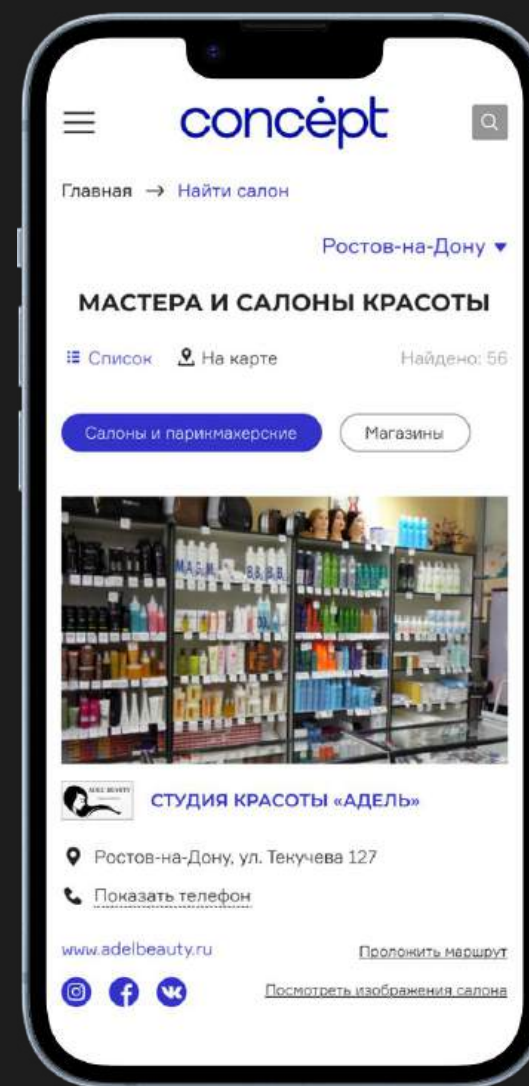
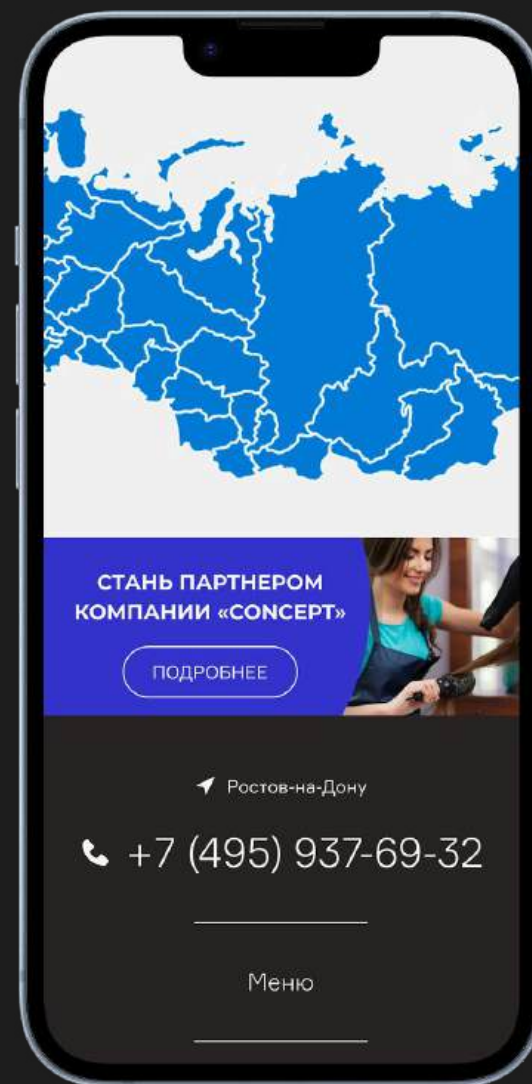
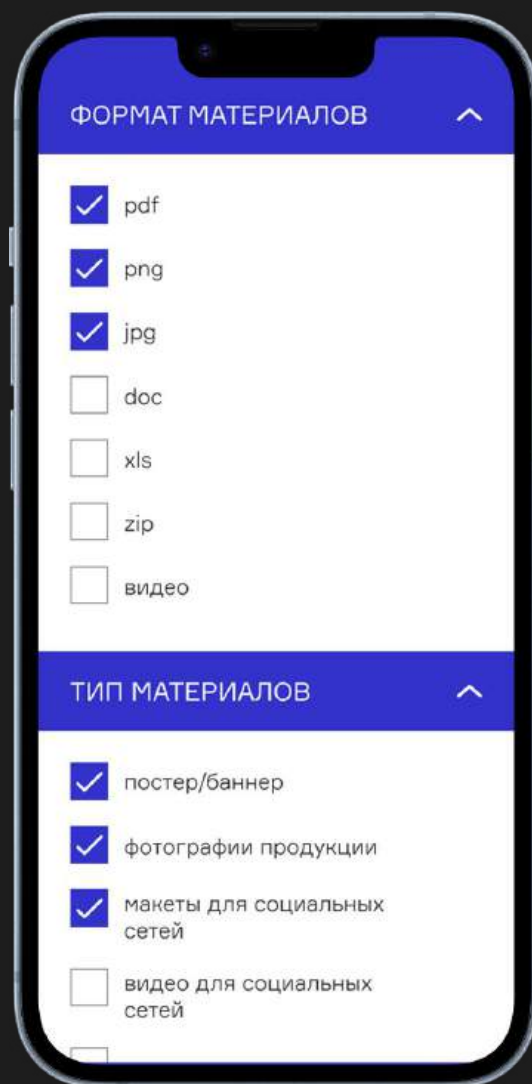
- Создать корпоративный сайт для двух косметических брендов
- Создать 3 личных кабинета для b2b-стейкхолдеров клиента
- Создали удобную систему хранения и управления справочной информацией о продукции

Решения

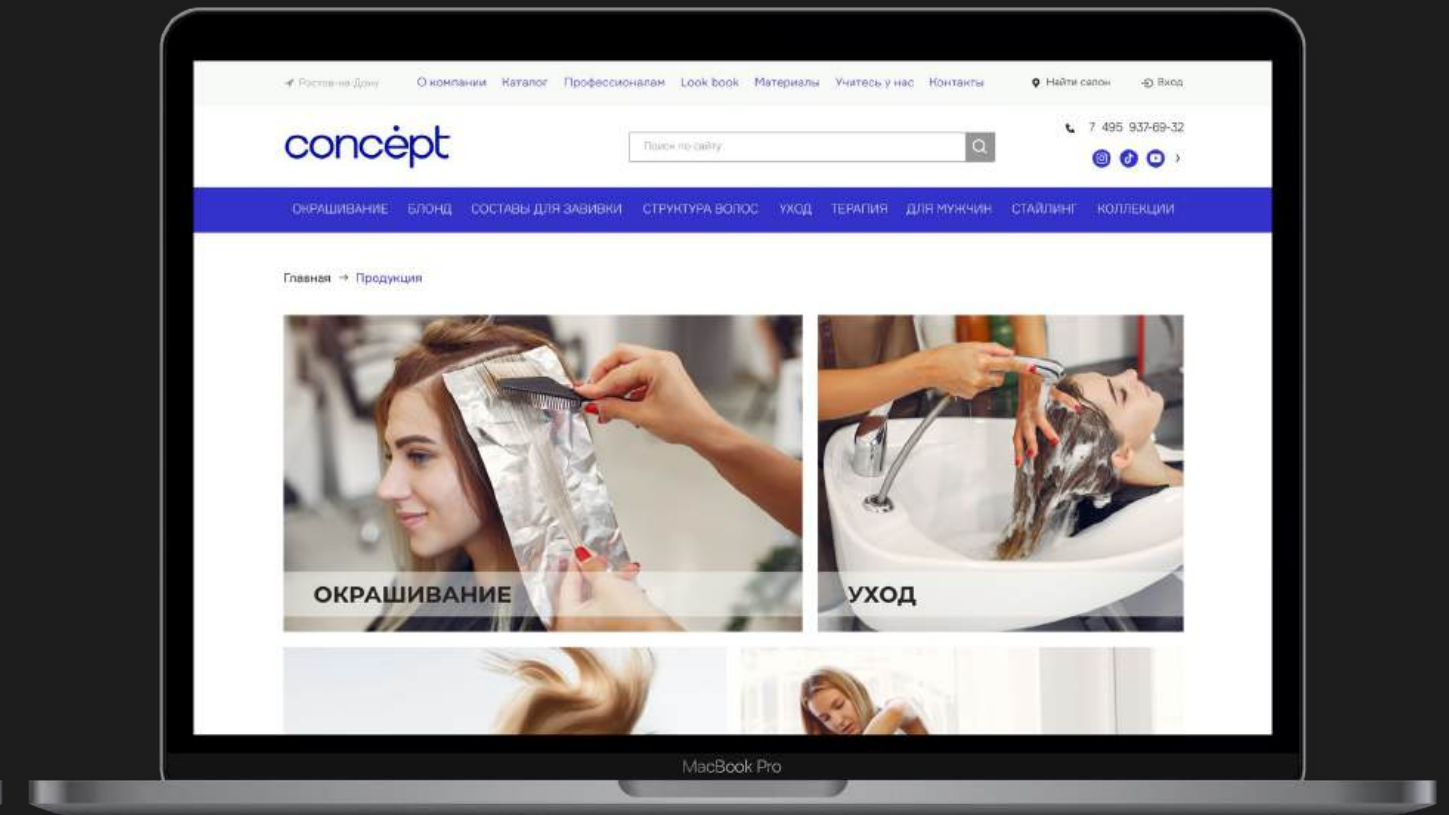
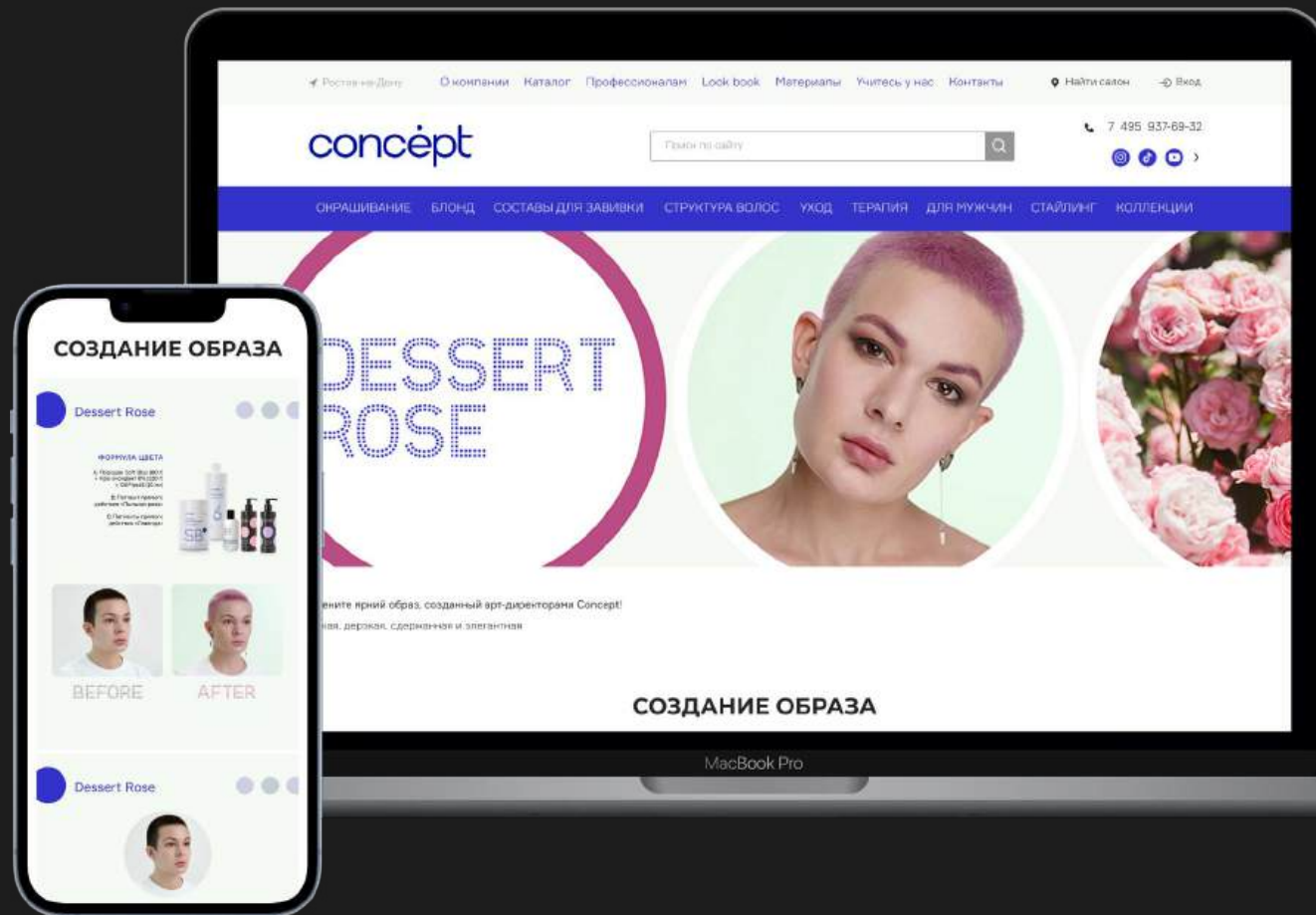
- Построили mind-карты процессов взаимодействия
- Разработали уникальные интерфейсы
- Разработали 2 дизайн-концепции (для Concept и Infinity)
- Разработали более 70 дизайн-макетов (2 бренда, 2 языка)
- Проанализировали все взаимодействия с клиентами/ресселерами/дилерами



CONCEPT/INFINITY



CONCEPT/INFINITY



Самые интересные кейсы по этому проекту: [кейс 1](#), [кейс 2](#), [кейс 3](#)

ФАВОРИТ

Крупная транспортная компания

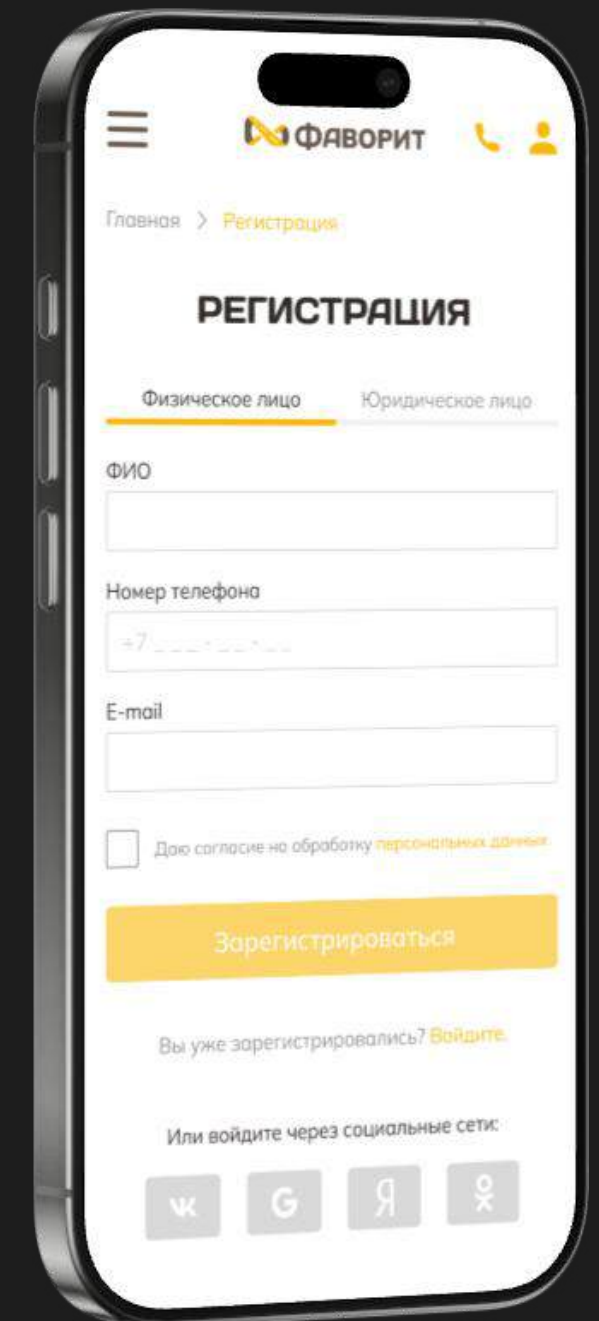
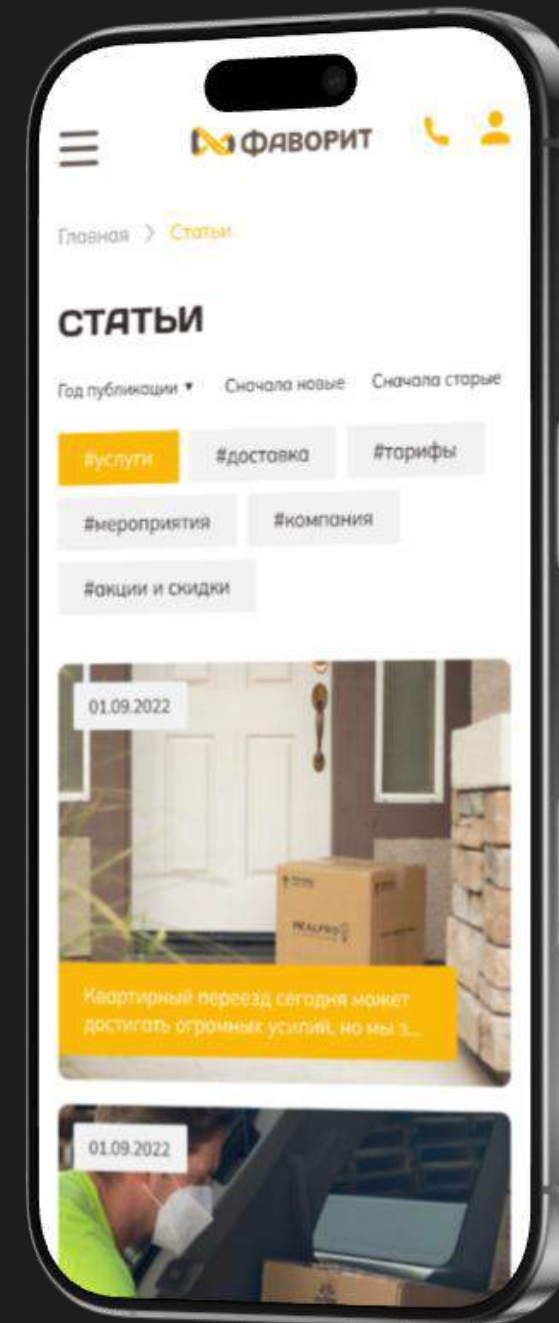


Задачи проекта

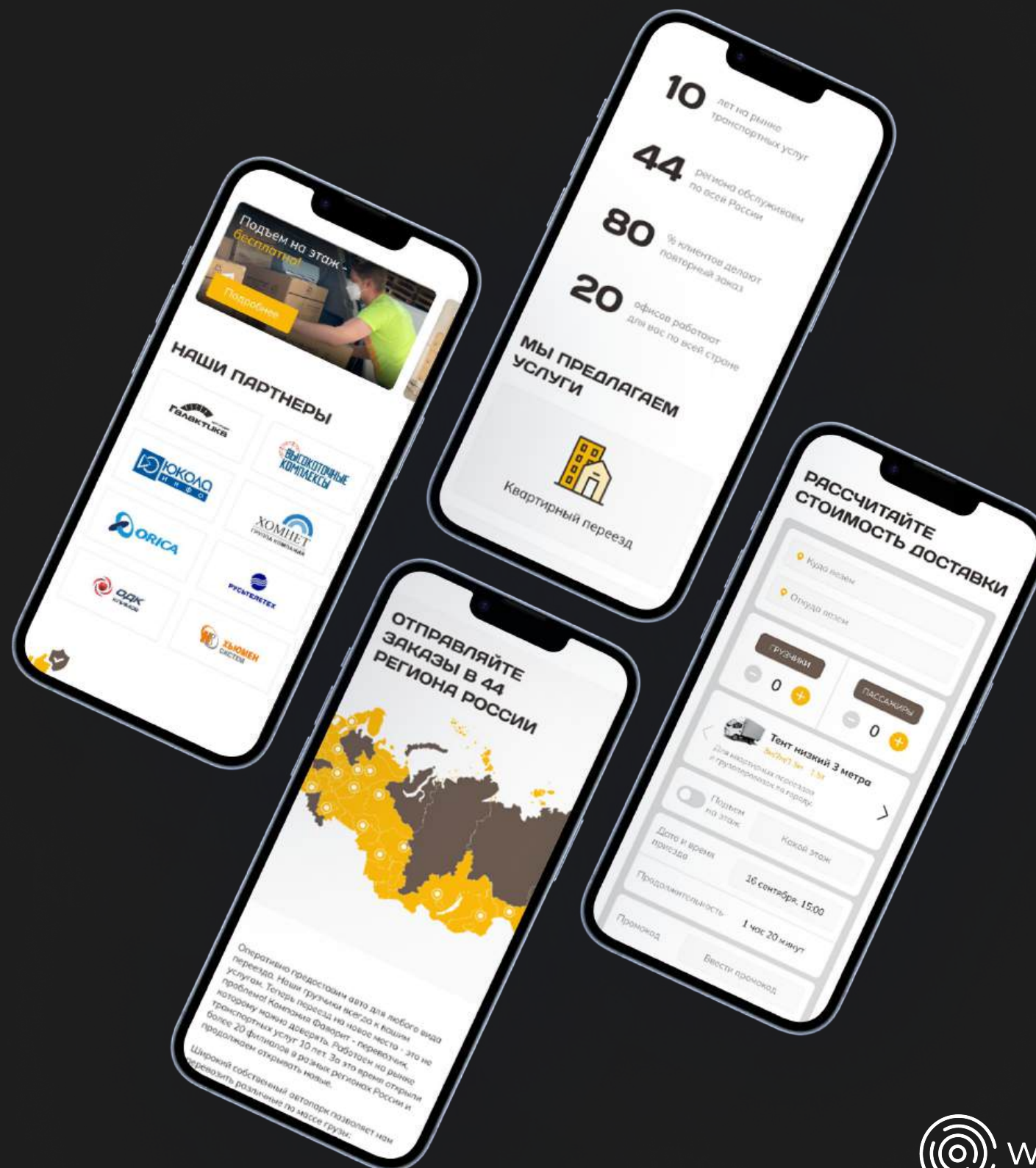
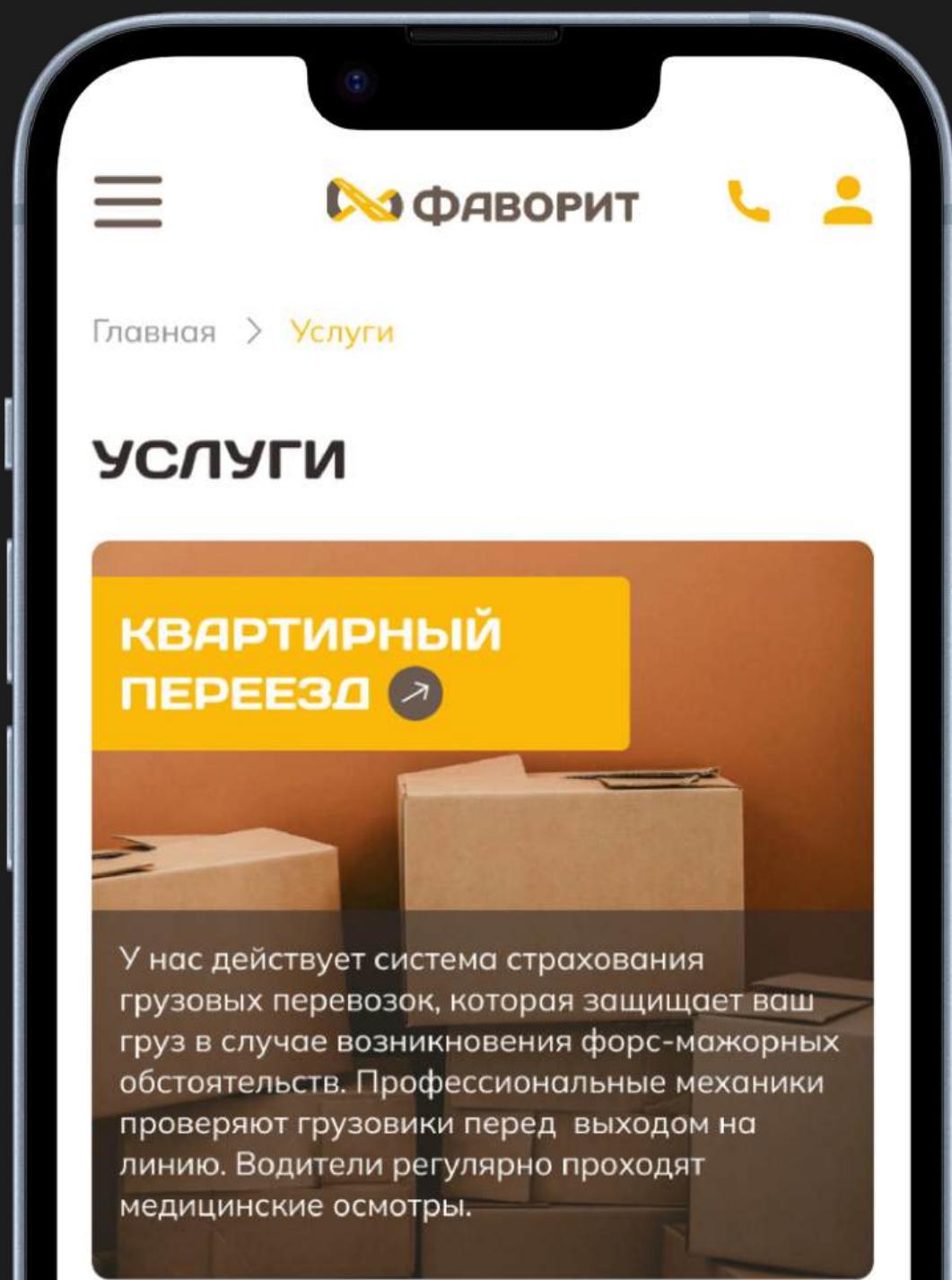
- Создали сайт с нуля под масштабирование бизнеса
- Добавили новые услуги (переезды, упаковка, грузчики)
- Обеспечить прозрачный расчет стоимости услуг
- Упростить оформление заказа и работу с клиентами
- Повысить узнаваемость бренда и создать единый стиль

Решения

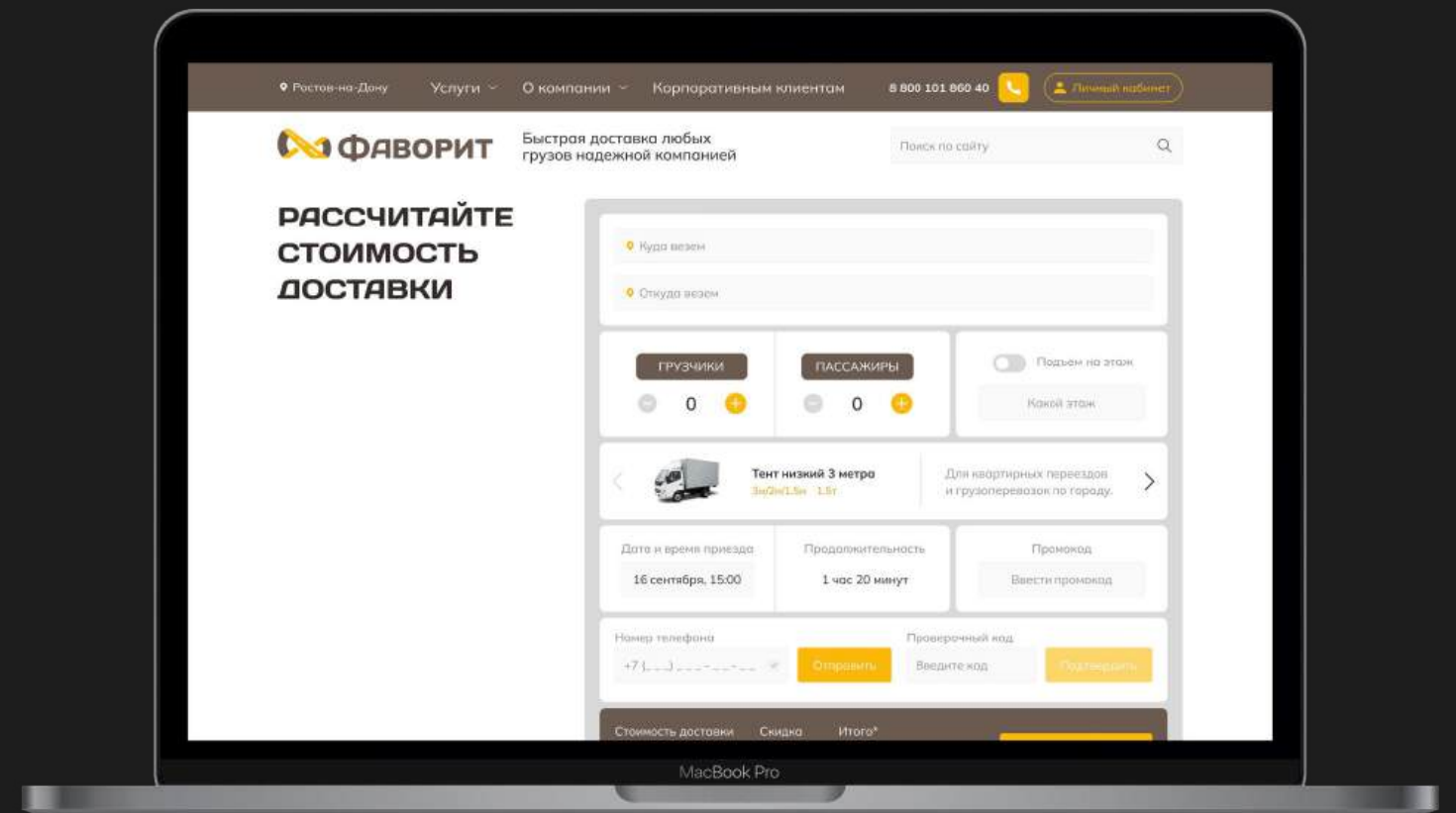
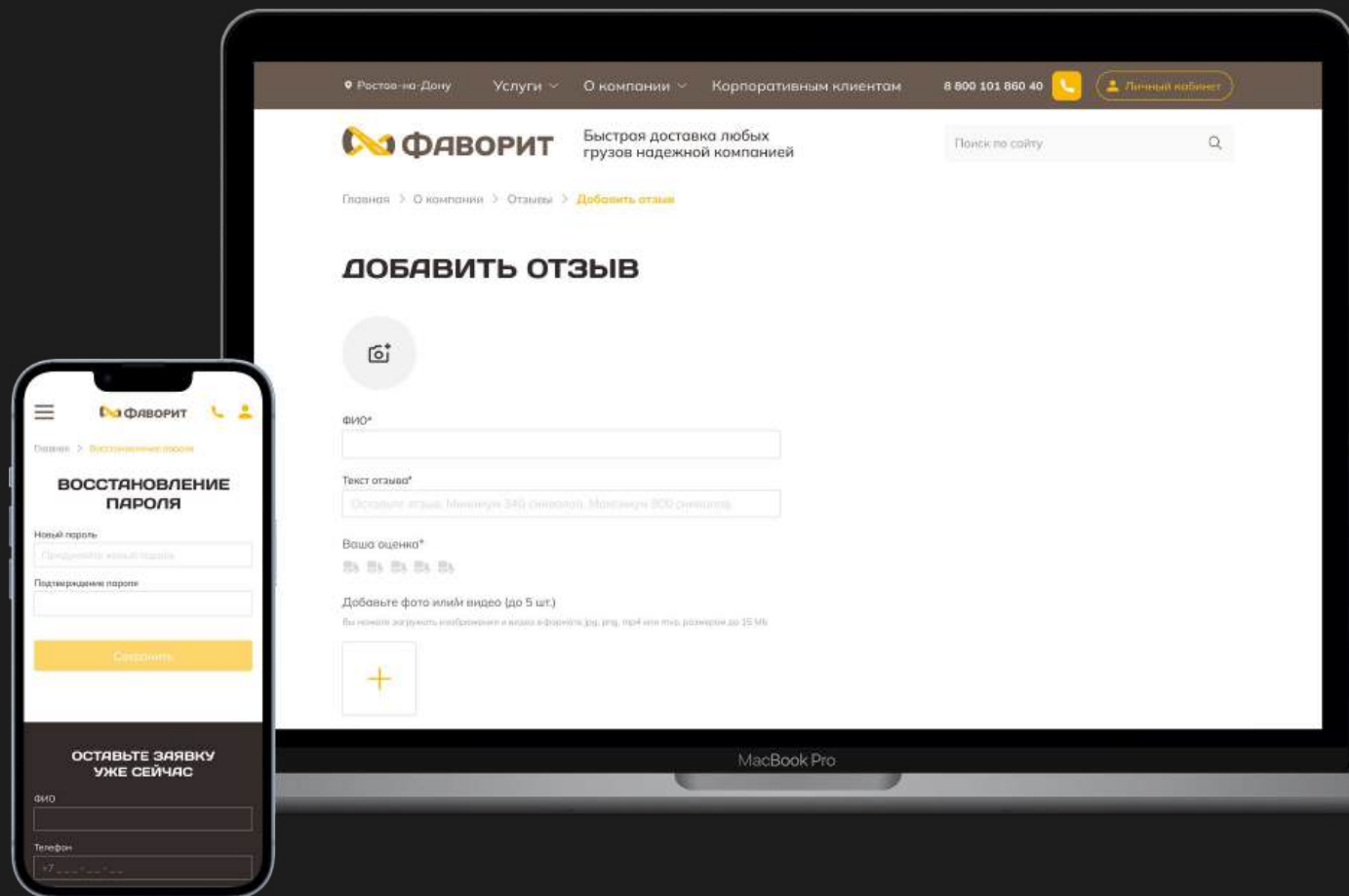
- Простой и понятный дизайн
- Калькулятор стоимости с интеграцией Яндекс API
- Личный кабинет с историей заказов и промокодами
- B2B-функции: загрузка и скачивание документов
- Ускорение оформления заказа в 10+ раз
- Автоматизация процессов — меньше работы операторам



ФАВОРИТ



ФАВОРИТ



МИР ВЕНДИНГА

Оптовый поставщик вендинговых товаров и оборудования

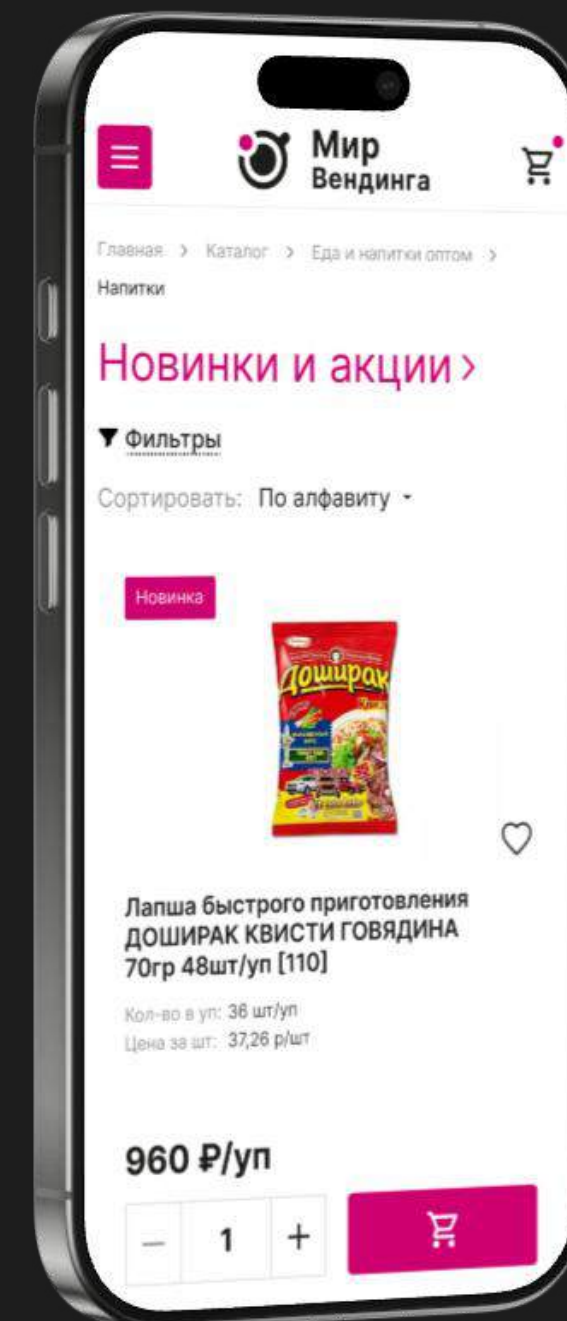
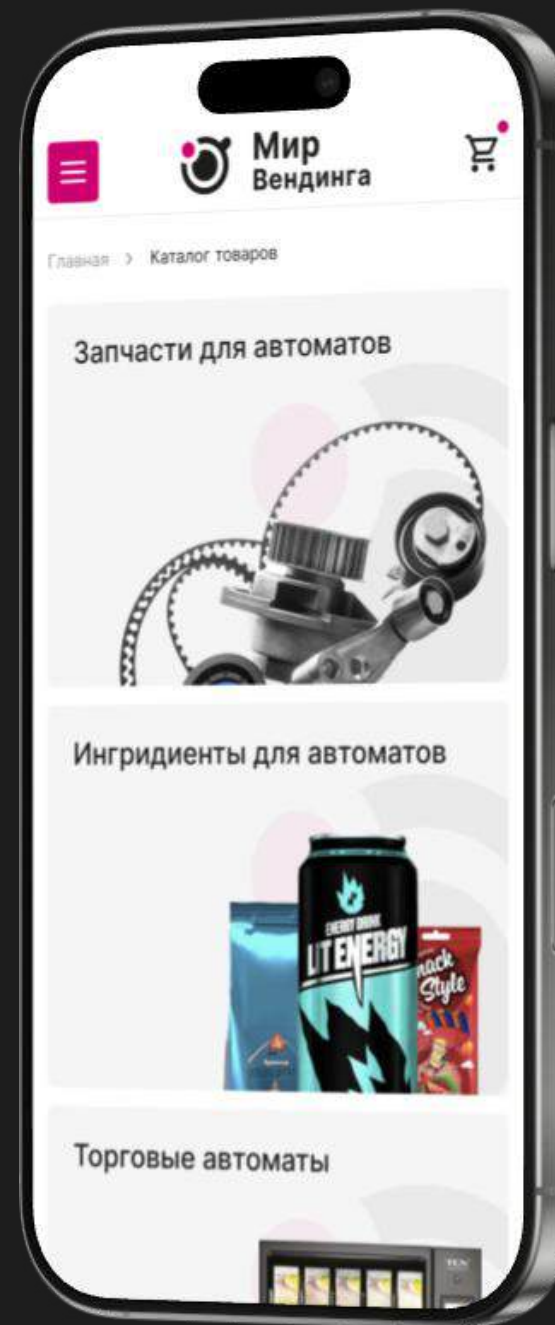


Задачи проекта

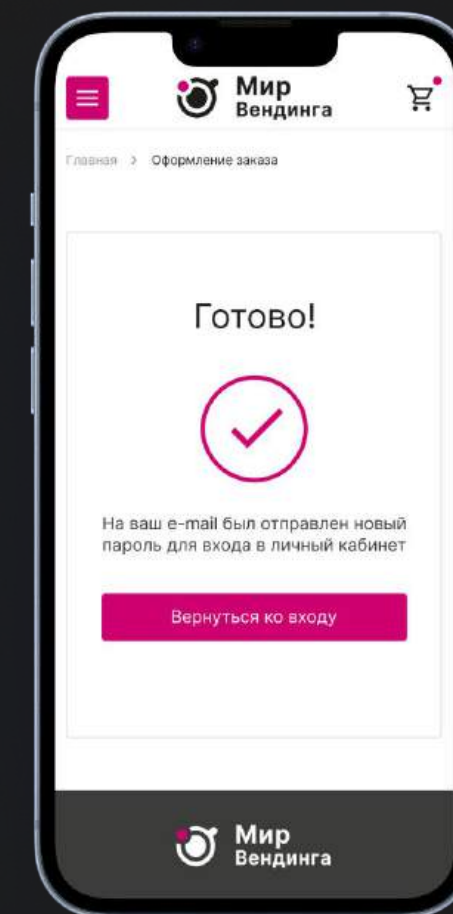
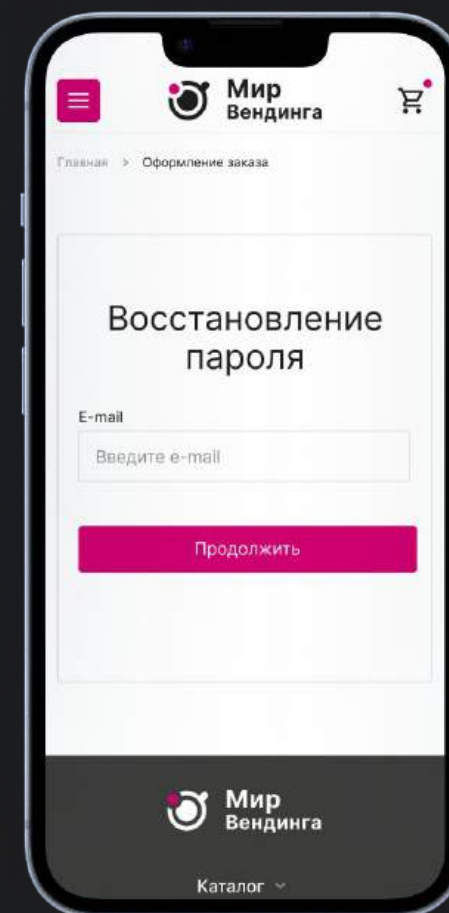
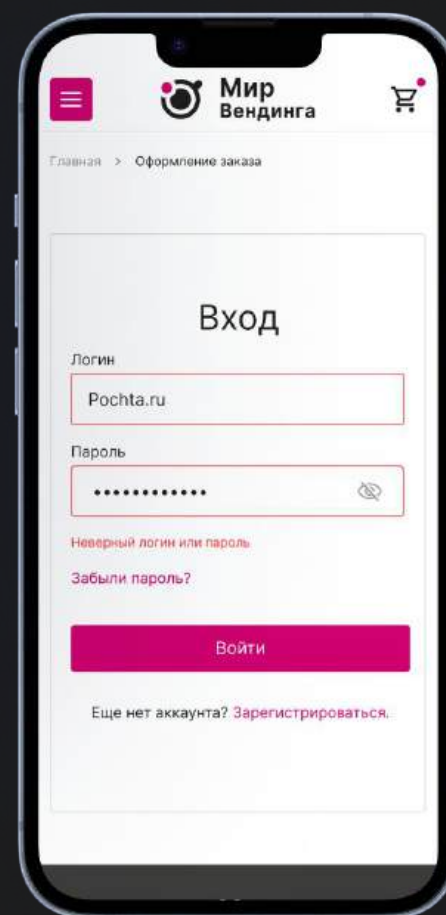
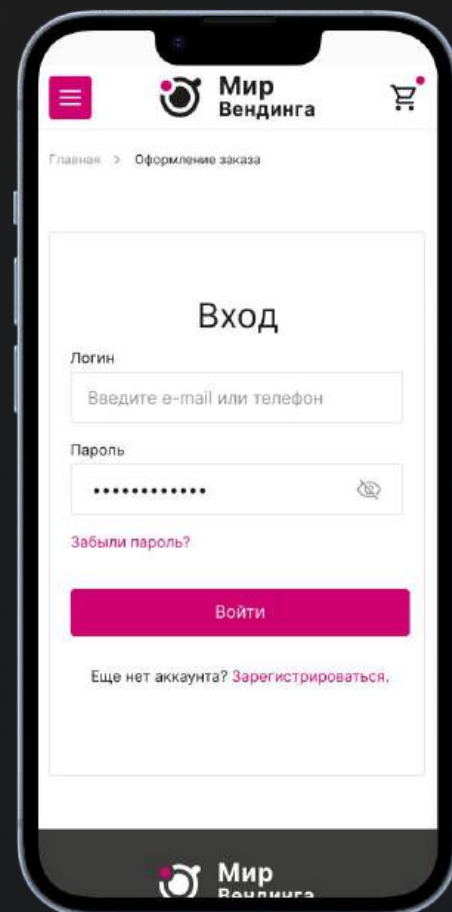
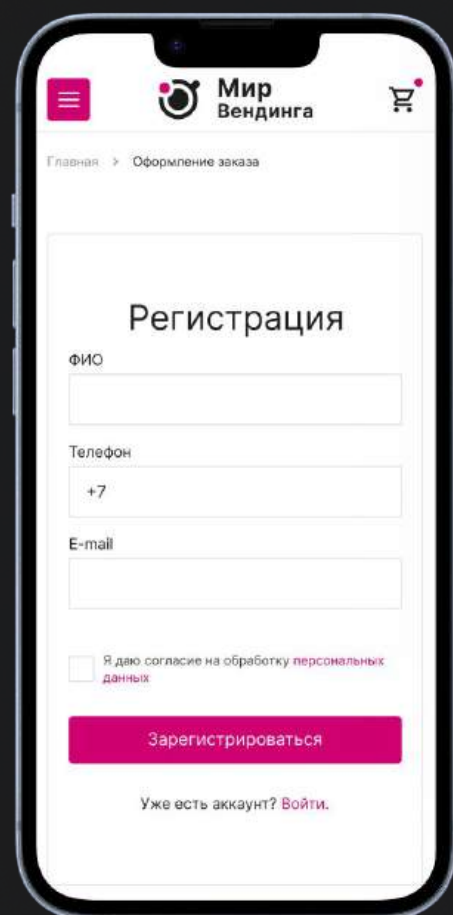
- Редизайн под актуальные цели бизнеса
- Мультирегиональность: ассортимент, цены, доставка — по геолокации
- Массовый заказ для оптовиков
- CRM-интеграция для обработки запросов
- Автообновление остатков и цен
- Адаптивный интерфейс для опта

Решения

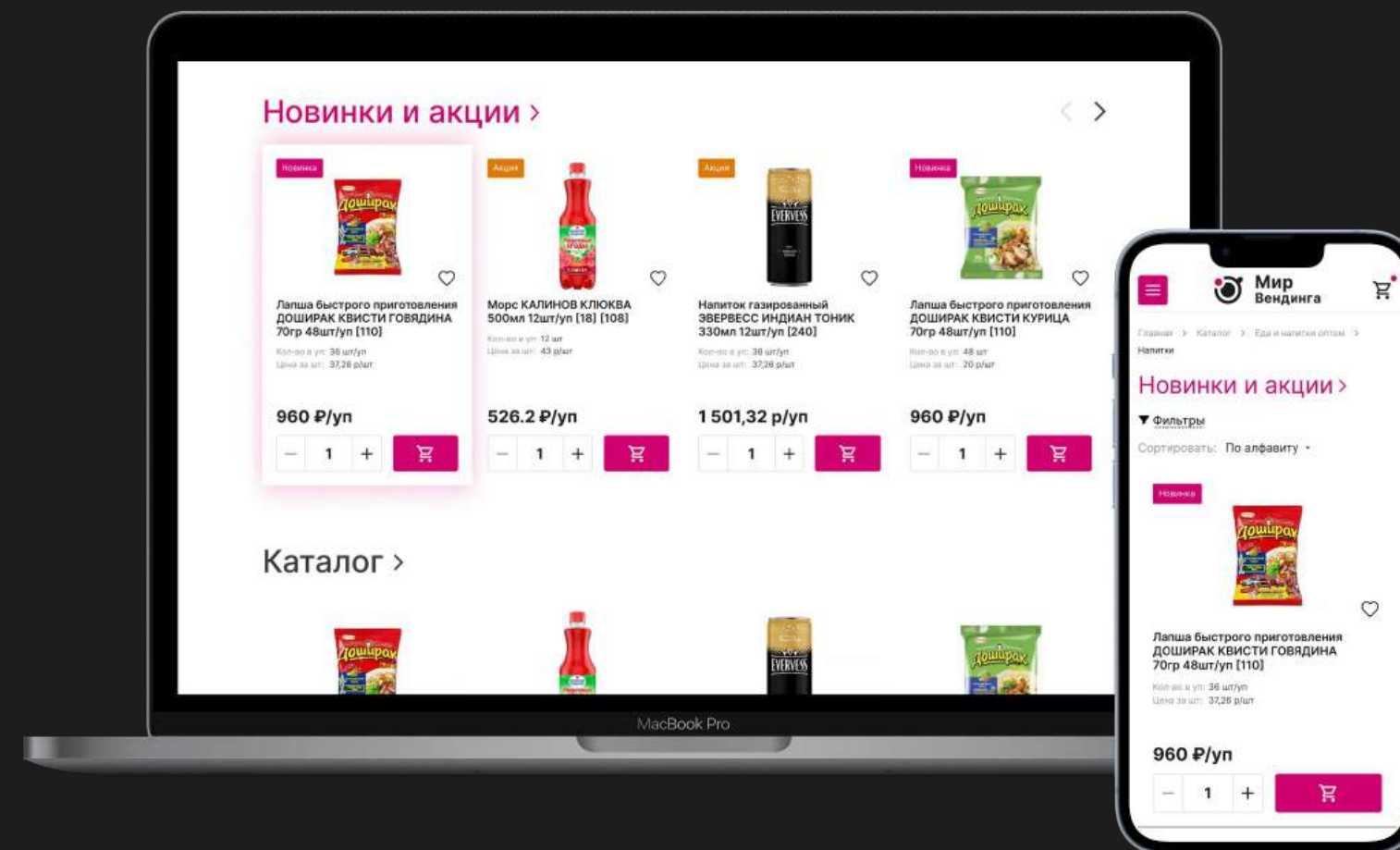
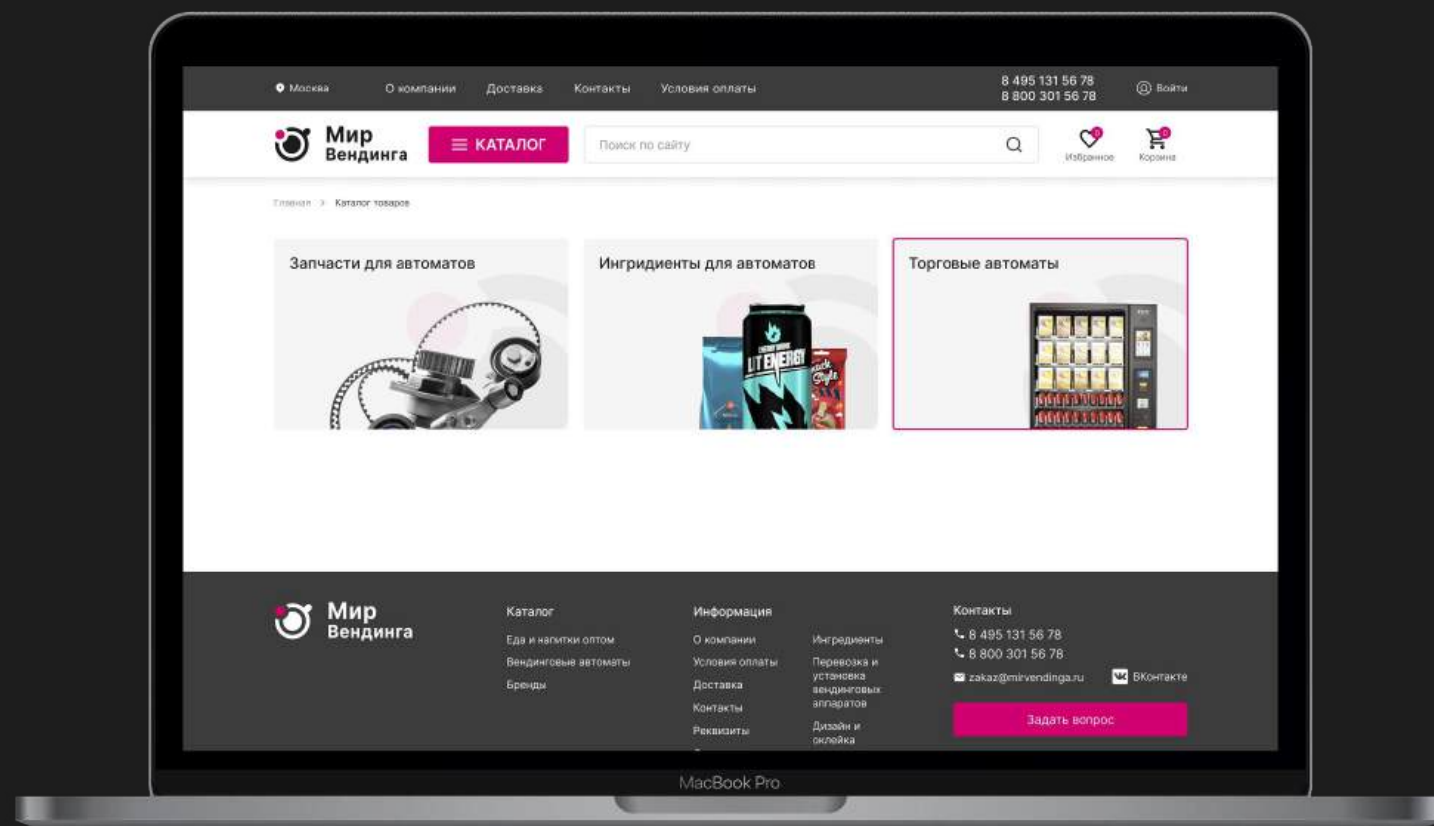
- Полный редизайн с индивидуальным UX
- Автоопределение региона и локализованный контент
- ЛК с мультипрофилями и историей заказов
- SEO-разметка
- Автоматизация связки сайт-CRM-1С



МИР ВЕНДИНГА



МИР ВЕНДИНГА



FLAME MOSCOW

Студия нишевой парфюмерии. Оптовый сегмент HoReCa, B2B и контрактное производство

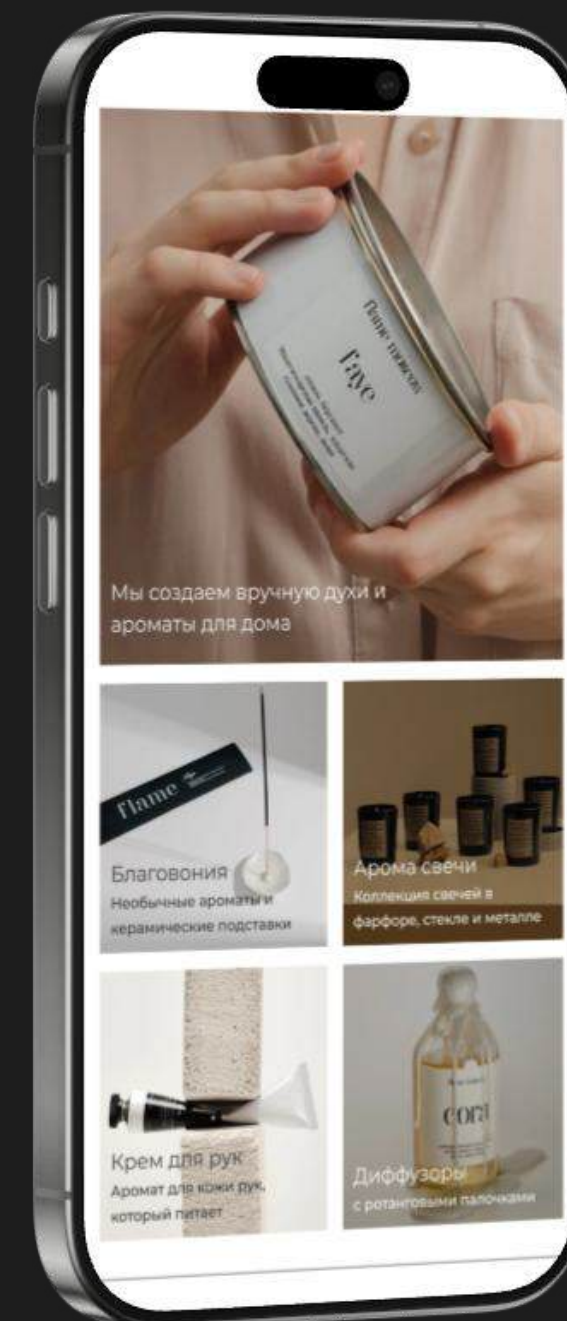


Задачи проекта

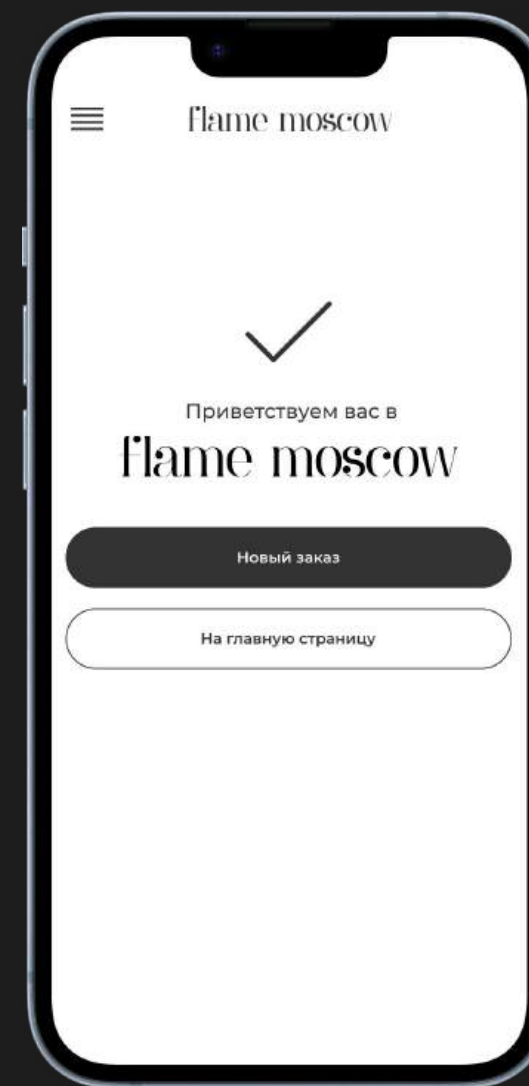
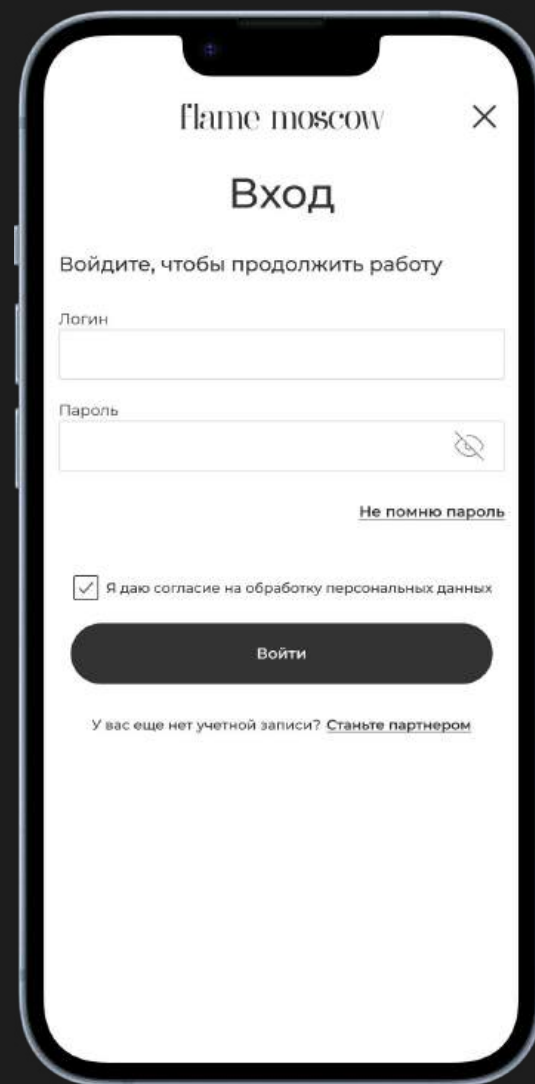
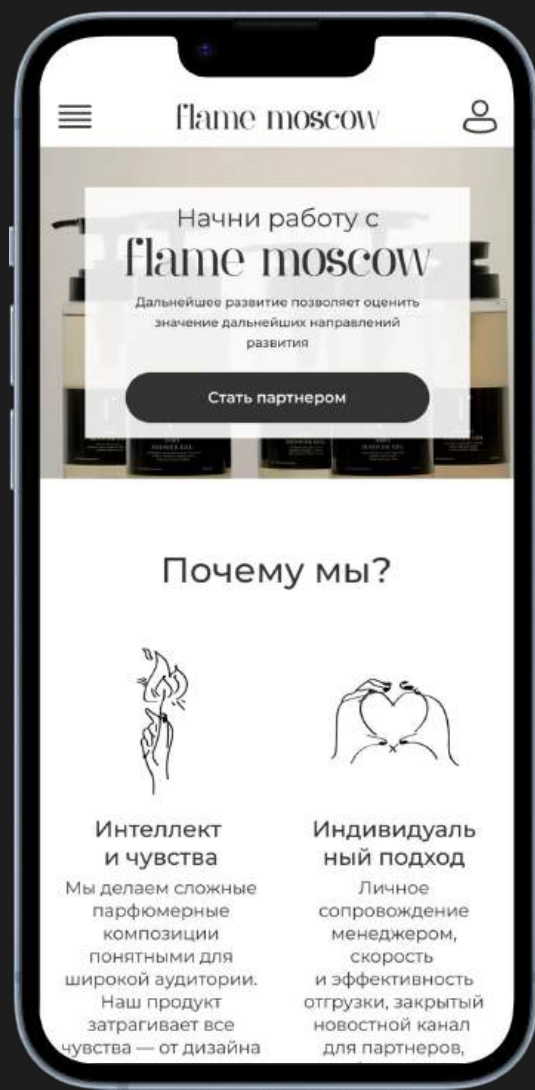
- Автоматизировать оптовые продажи
- Внедрить ЛК для партнёров с персональными условиями
- Настроить прозрачный документооборот
- Интегрировать CRM + «МойСклад» для синхронизации данных
- Ускорить работу с клиентами и упростить сложные заказы

Решения

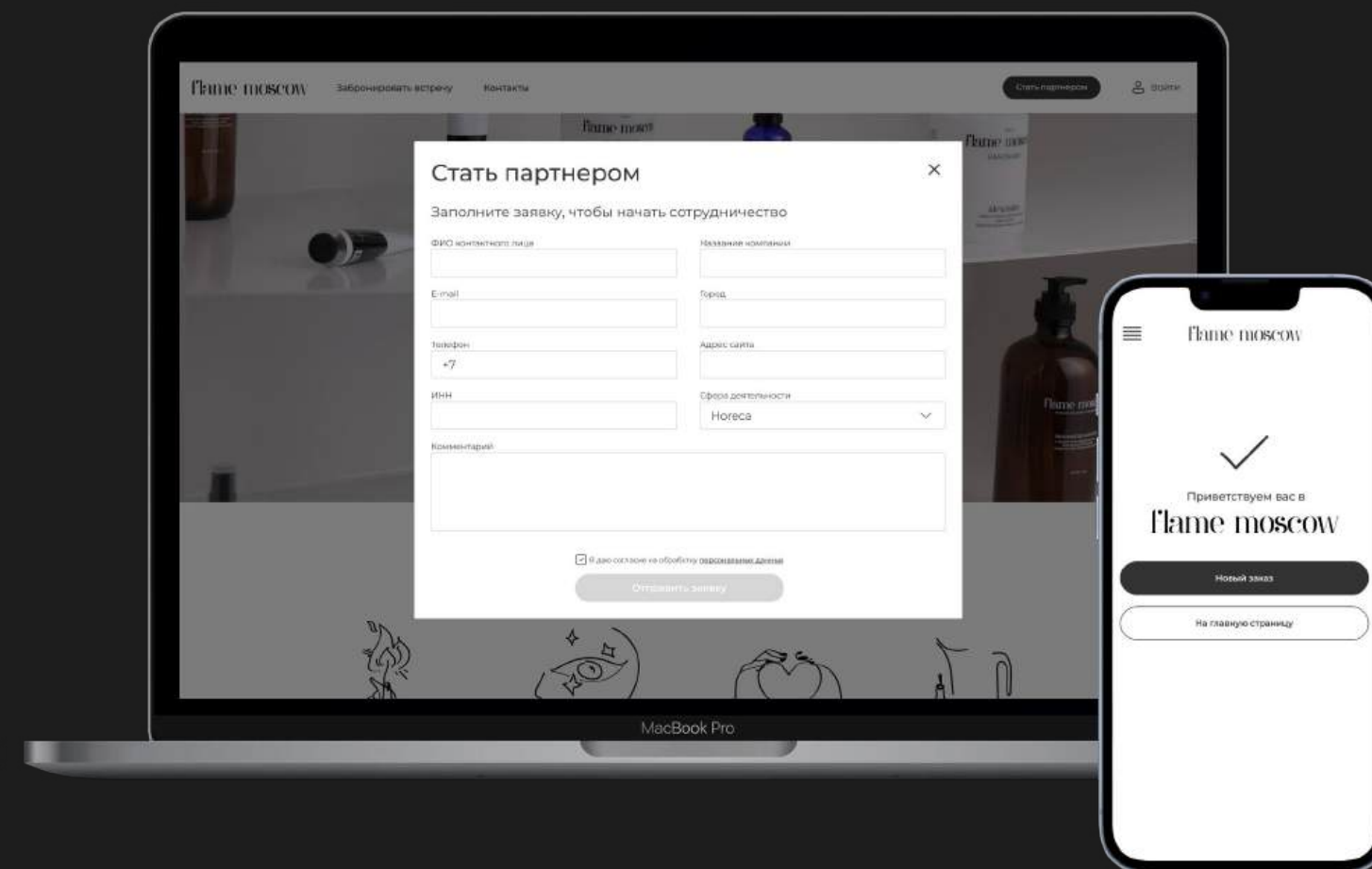
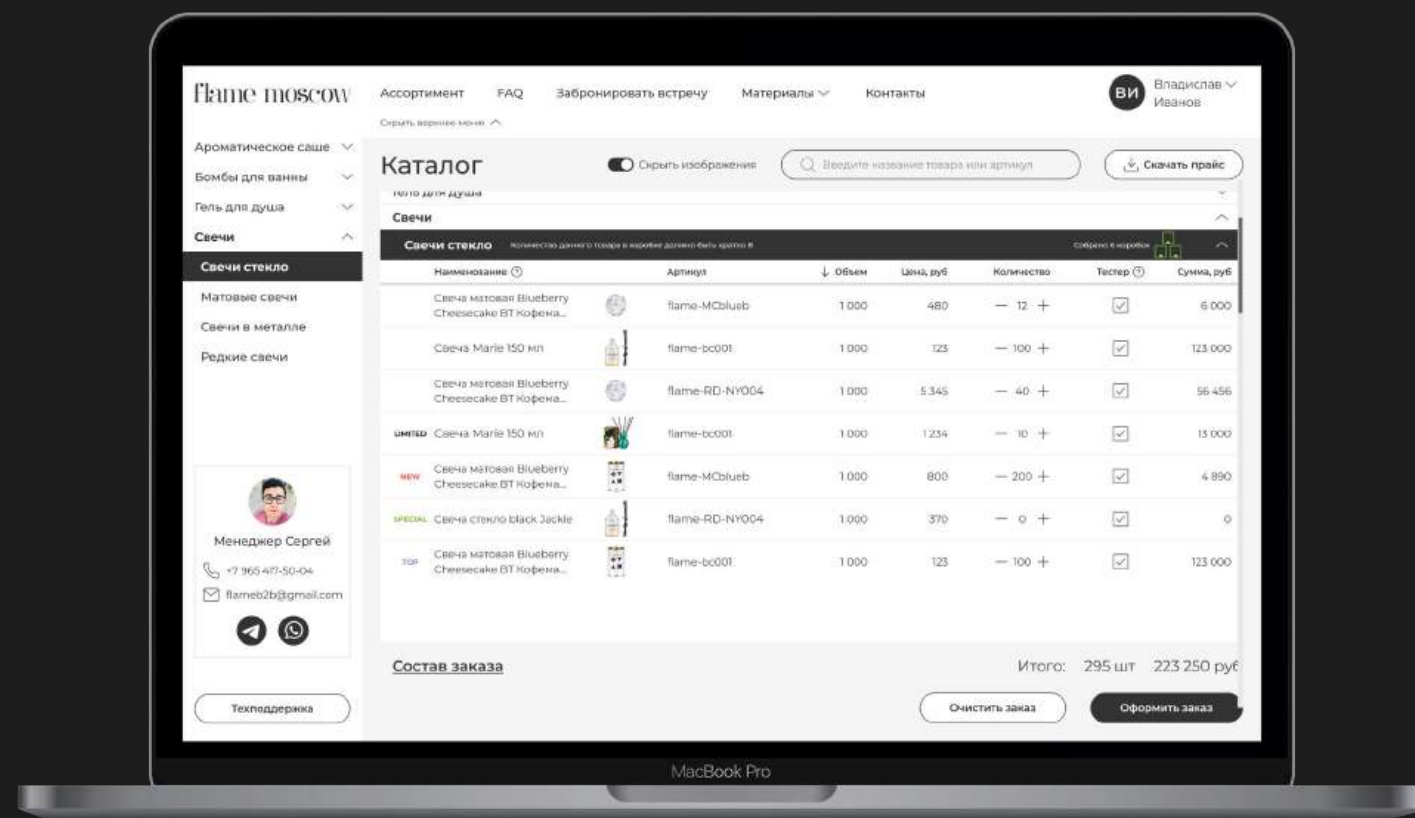
- ЛК партнёра с персональными условиями
- Умные карточки товаров с учётом упаковки
- Автодокументооборот: счета, акты, ТОРГ-12, контроль этапов
- Пробники со скидкой при выполнении условий
- Адаптив под все устройства
- «МойСклад»: синхронизация остатков/документов



FLAME MOSCOW



FLAME MOSCOW





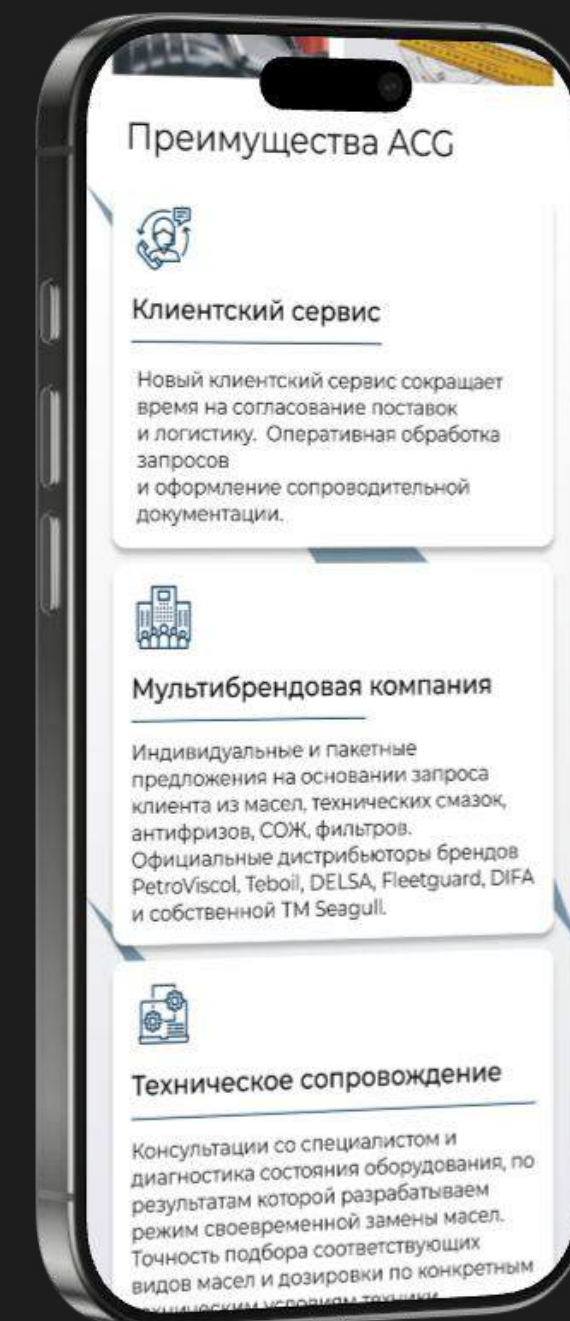
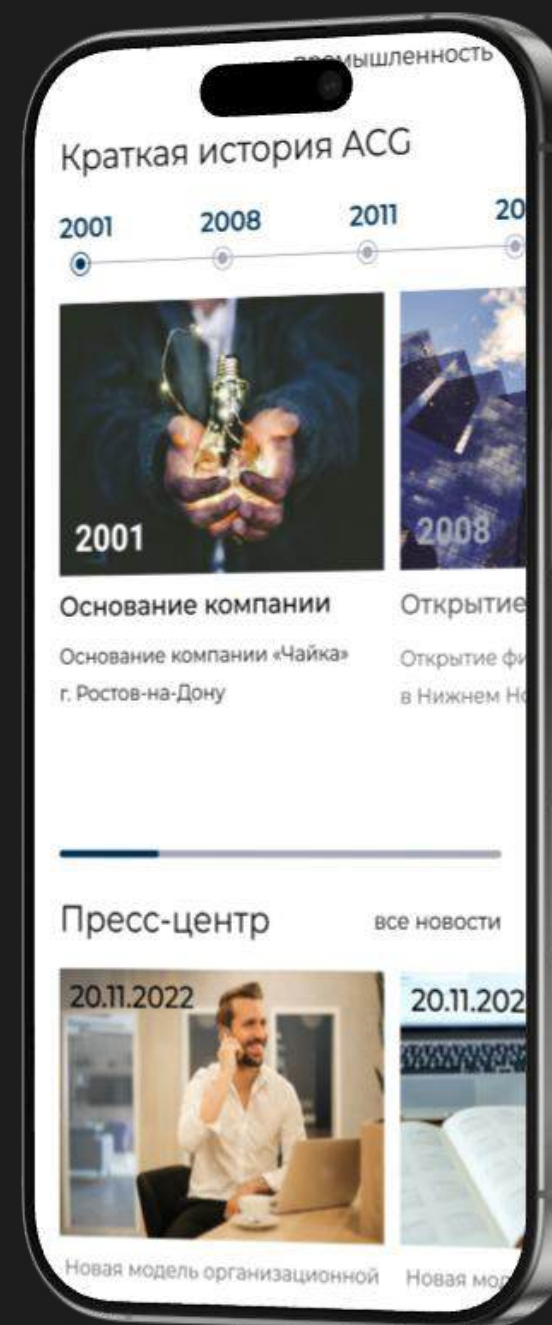
Лидер оптовых поставок смазочных материалов

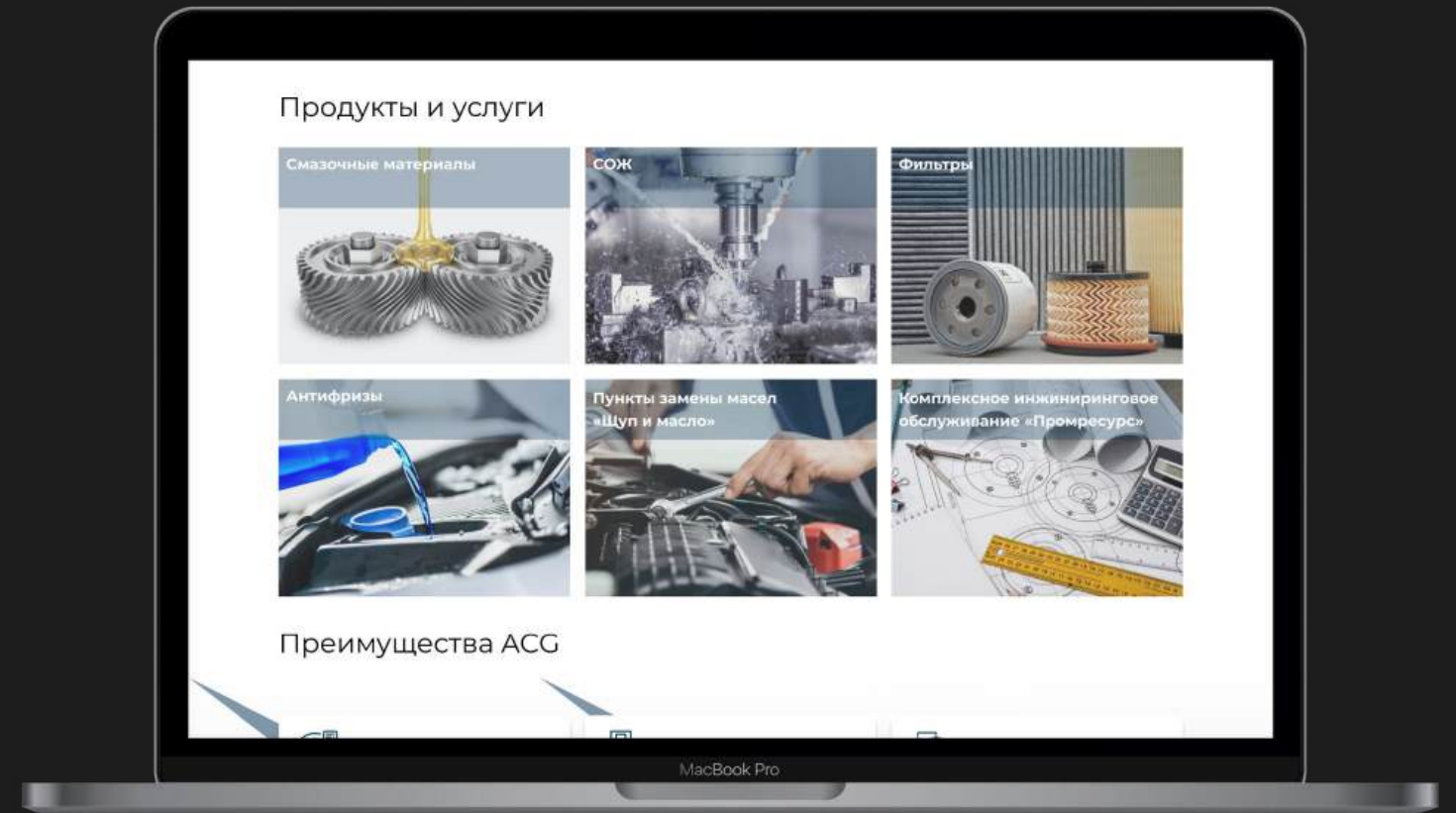
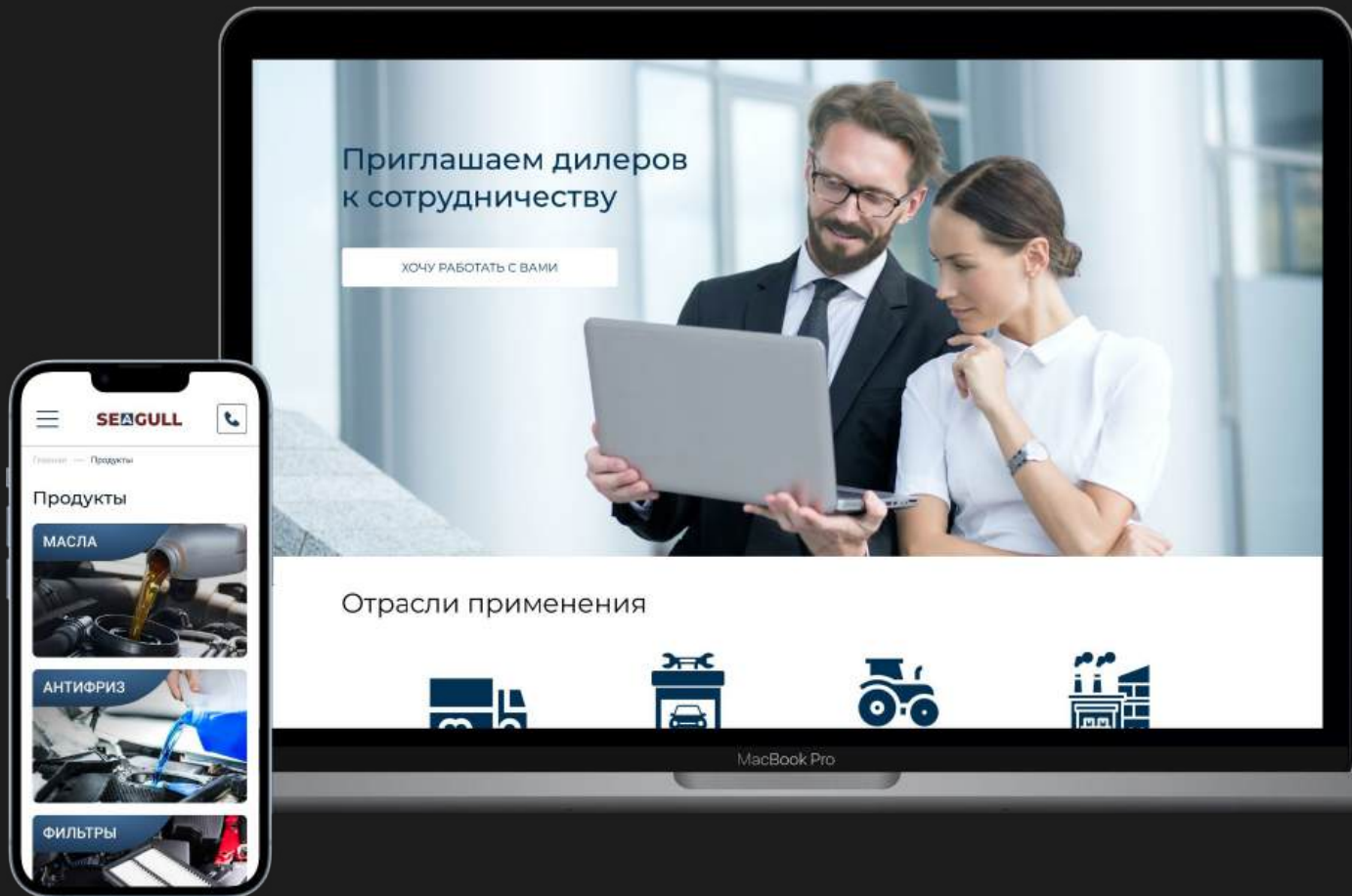
Задачи проекта

- Разработать MVP сайта под вывод нового бренда SEAGULL
- Уложиться в срок 1.5 месяца до ключевой презентации
- Подготовить архитектуру для масштабирования в интернет-магазин

Решения

- Реализация проекта на 1С-Битрикс: Бизнес с расчетом на мультисклады и уровни цен
- Быстрый старт: брифинг, сбор контента, разработка UI Kit и макетов
- Параллельные процессы: дизайн, верстка, backend-интеграция
- Интеграция Битрикс: фильтры, товары, формы
- Полный цикл от сбора требований до QA — всего за 33 дня





VATE

Один из самых крупных в РФ оптовых дилеров и импортеров крупногабаритных автошин

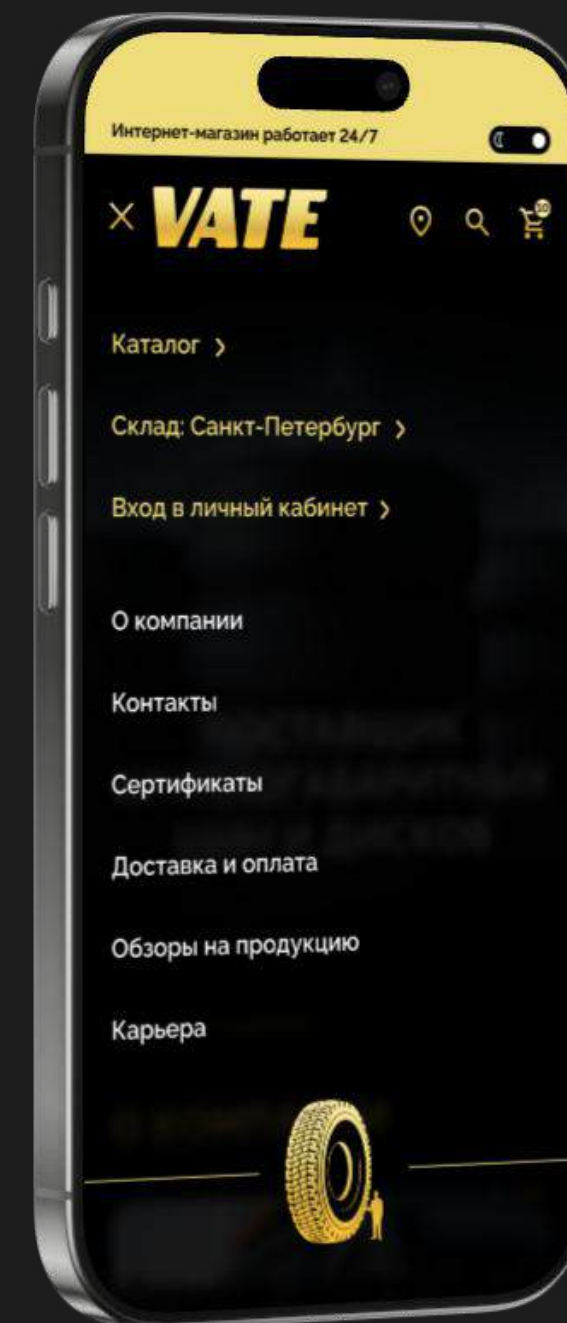


Задачи проекта

- Создать новый UI-kit для всех элементов бренда в online
- Создать новый B2B/B2C магазин компании
- Интегрировать CRM систему и оцифровать процессы продажи и логистики

Решения

- Разработали дизайн магазина и специализированных личных кабинетов
- Сделали полноценную интеграцию между сайтом, 1С и CRM-системой
- Автоматизировали процессы создания и обслуживания заказов по нетиповым бизнес-процессам
- Создали блок аналитики



VATE

Интернет-магазин работает 24/7

VATE

Регистрация

Физ. лицо ООО ИП

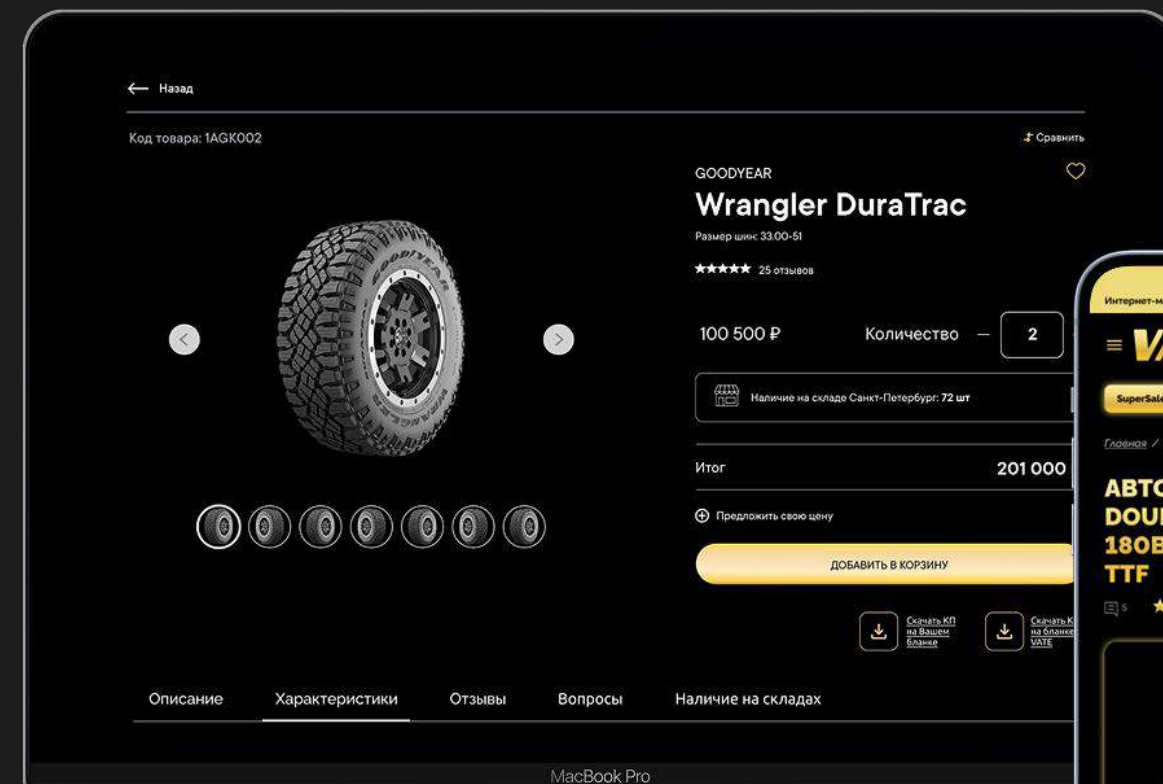
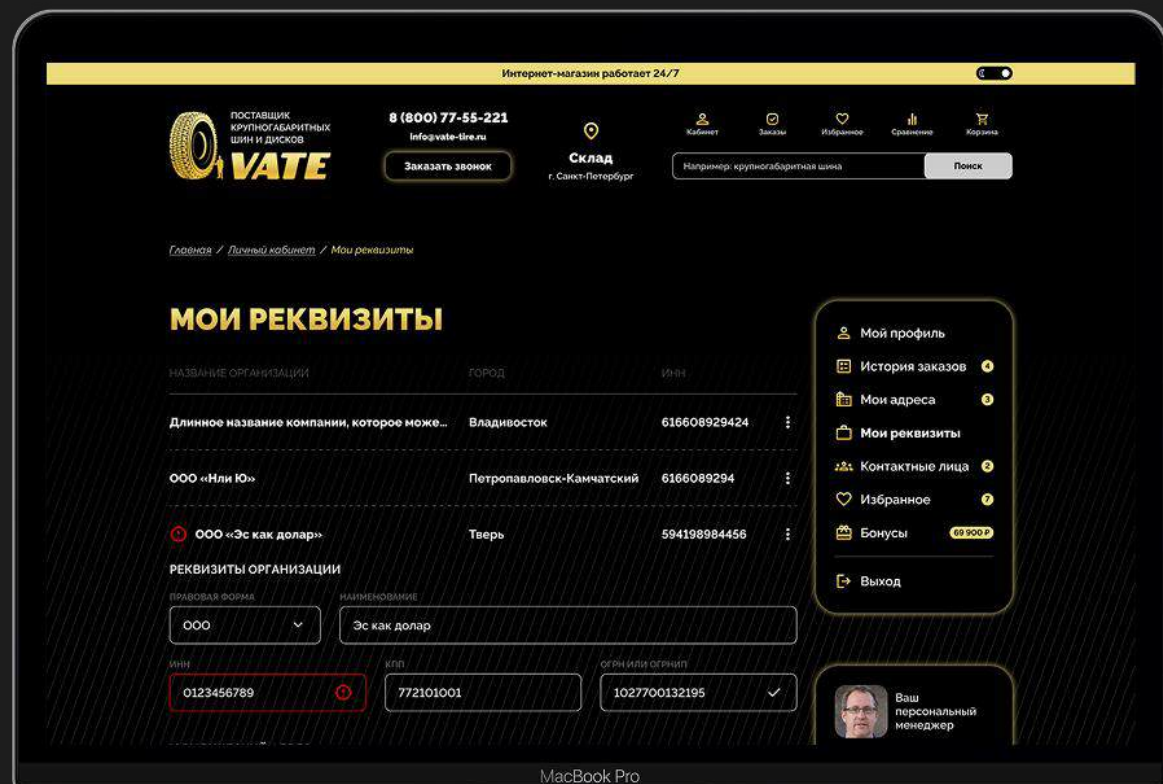
Ваше ФИО

E-mail (логин для входа в кабинет)

+7 (987) 345 - 67 - 49

Пароль





@ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ СТЕК

Для каждого проекта
подбираем оптимальные
технологии



БЭМ



Vite



Pinia



Vue.js



Pug



Node.js



Quasar



SCSS

ПРОЦЕСС РАБОТЫ

Анализ и агрегация требований

Погружаемся в ТЗ, собираем от клиента все желаемые требования. Формируем этапы с понятными результатами и сроками.

Подписываем все необходимые документы

Четко обозначаем зоны ответственности.
Подписываем договоры.

Итерационное планирование

Декомпозируем этапы до задач, приоритезируем, оцениваем риски для предотвращения «неожиданностей».

Контролируемая разработка

Разработка собственной командой специалистов.
Постоянный контроль сроков, тестирование на каждой итерации, контроль соответствия ТЗ.

ПРОЦЕСС РАБОТЫ

Назначаем постоянного менеджера

Менеджер проекта выступает единой точкой контакта команды исполнителя и представителя заказчика. Он всегда доступен и в курсе работ по вашему проекту.

Запуск, мониторинг и поддержка

- Постоянный мониторинг работы проекта и его подсистем
- Контроль доменов, SSL, лицензий и сервисов
- Работы по обслуживанию хостинг-сервера и почтовых подсистем
- Предоставляем документацию
- Консультирование и гарантийная поддержка



[наш телеграм](#)

hello@web-aim.ru

[8 800 201-07-68](tel:88002010768)